

نقل التكنولوجيا
وأثره على القدرة التكنولوجية
للصناعات الأردنية

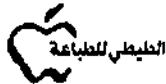
اعداد

فريد محمد كرايمة

اشراف الدكتور

محمد محمود النعير

تشرين الثاني/1992



الخطى للطباعة

نقل التكنولوجيا
وأثره على القدرة التكنولوجية
للصناعات الأردنية

فريد محمد كرايمة
بكالوريوس اقتصاد (1989)

قدمت هذه الرسالة استكمالاً لمتطلبات درجة الماجستير
في جامعة اليرموك / قسم الاقتصاد

لجنة المناقشة

الدكتور : محمد نصر (رئيساً)
الدكتور : رياض المومني (عضواً)
الدكتور : حسين طلافحة (عضواً)

إلى هدايا

إلى والدي ووالدي
إلى أشقائي وشقيقاتي

شكر وتقدير

يتوجه الباحث بالشكر والتقدير الى جميع من شارك في اخراج هذه الأطروحة بمضمونها الحالي ، وأخص بالذكر استاذي الفاضل الدكتور محمد نصر، الذي لم يدخر جهدا في الاشراف على هذا العمل من بدايته وحتى نهايته .

ويقدم الباحث امتنانه العميق لعضوي لجنة المناقشة الدكتور رياض المومني والدكتور حسين طلافحة لمساهمتها القيمة في ذلك .

ويود الباحث ان يشكر كافة المؤسسات الصناعية المساهمة العامة ، والجمعية العلمية الملكية ، والمجلس الاعلى للعلوم والتكنولوجيا، لقيامهم بتزويدي ببعض المراجع الهامة والبيانات الضرورية .

وشكري ايضا لكل من ساهم بارائه وملاحظاته ، والتي كان لها اثر في صقل واثراء هذا العمل ، وأخص منهم : طارق الترك ، محمد بني هاني ، مروان المدني ، وأحمد الطرزي .

في الختام ، أمل ان اكون قد وفقت في تسليط الضوء على هذا الموضوع الهام ، الذي لم تزل الكتابة عنه في بواكيرها .

الباحث

فريد كرايمة

المحتويات

رقم الصفحة	الموضوع
ب	الإهداء
ج	شكر وتقدير
ا	ملخص
الفصل الأول	
المقدمة	
3	- تمهيد
3	- هدف الدراسة وأهميتها.
4	- فرضيات الدراسة.
5	- تصميم الدراسة .
5	- محددات الدراسة.
6	- تنظيم الدراسة.
6	- المصادر والمراجع.
الفصل الثاني	
قنوات ومشاكل نقل التكنولوجيا الى الدول النامية	
8	- مفهوم التكنولوجيا.
9	- النشاطات العلمية والتكنولوجية.
11	- التقدم التكنولوجي والنمو الاقتصادي .
13	- مفهوم نقل التكنولوجيا.

- 14 - قنوات نقل التكنولوجيا
- 17 - مشاكل نقل التكنولوجيا الى الدول النامية.

الفصل الثالث

الواقع التكنولوجي في الاردن

- 24 - النشاطات العلمية والتكنولوجية في الاردن .
- 24 - العاملون في النشاطات العلمية والتكنولوجية في الاردن.
- 27 - العاملون في المؤسسات الصناعية التي تقوم باعمال البحث والتطوير.
- 29 - الانفاق على النشاطات العلمية والتكنولوجية .
- 31 - توزيع الانفاق على النشاطات العلمية والتكنولوجية .
- 35 - الانفاق على البحث والتطوير في الصناعات الاردنية.
- 36 - قنوات نقل التكنولوجيا الى الاردن.

الفصل الرابع

الاطار النظري للدراسة

- 44 - أولاً: عقود شراء الآلات والمعدات.
- 47 - ثانياً: اتفاقيات التراخيص (الامتيازات).
- 48 - ثالثاً: الاستثمار الأجنبي المباشر.
- 49 - العوامل المؤثرة على القدرة التكنولوجية.

49	أولاً: حجم المنشأة.
51	ثانياً: تركيز الصناعة.
53	ثالثاً: تمايز الانتاج.

الفصل الخامس

نقل التكنولوجيا واثره على القدرة التكنولوجية

للمؤسسات الصناعية في الاردن

58	- عينة الدراسة.
64	- نقل التكنولوجيا والبحث والتطوير والتدريب في المؤسسات الصناعية
67	- نتائج الدراسة .

الفصل السادس

الاستنتاجات والتوصيات

78	أ- الاستنتاجات .
79	ب- التوصيات.
80	- قائمة باسماء المؤسسات التي شملتها الدراسة .
	- استمارة نقل التكنولوجيا واثره على القدرة التكنولوجية
82	للصناعات الأردنية.

المراجع:

84

- المراجع العربية.

88

- المراجع الاجنبية.

90

- ملخص باللغة الانجليزية .

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

قائمة الجداول

رقم الصفحة	العنوان	رقم الجدول
	(1) توزيع العاملين في النشاطات العلمية والتكنولوجية	
25	حسب نوع المؤسسة ونوع النشاط ، سنة 1986 .	
	(2) توزيع العلميين والمهندسين والفنيين العاملين في البحث العلمي والتطوير حسب نوع المؤسسة وقطاع الاداء الرئيسي	
27	سنة 1986 .	
	(3) توزيع العاملين في المؤسسات الصناعية حسب نوع النشاط والقيام باعمال البحث العلمي والتطوير سنة 1986 .	
28		
	(4) توزيع الانفاق على النشاطات العلمية والتكنولوجية حسب نوع المؤسسة ونوع النشاط سنة 1986 .	
32		
	(5) انفاق الاردن على البحث العلمي والتطوير ، حسب نوع المؤسسة ونوع البحث والتطوير ، 1986 .	
33		
	(6) عدد الاختراعات التي تمت نتيجة العمل العلمي والمستخدم منها حسب نوع المؤسسة سنة 1986 .	
34		
	(7) انفاق المؤسسات الصناعية على البحث والتطوير حسب نوع نشاط المؤسسة ، والجهة التي قامت بالبحث والتطوير سنة 1986 .	
35		
	(8) القيمة الاجمالية للمصادر والواردات التكنولوجية للاردن (1987-1990)	
37		
	(9) قيمة العقود المبرمة بين الاردن وشركات اجنبية (1976-1983)	
38		
	(10) قيمة المبالغ المدفوعة مقابل حقوق الامتياز حسب نوع النشاط وسنة التأسيس سنة 1986 .	
40		

رقم الصفحة	العنوان	رقم الجدول
59	(11) توزيع المؤسسات الصناعية المساهمة العامة حسب نوع النشاط الصناعي، ورأس المال وحجم العمالة سنة 1990.	
60	(12) توزيع المؤسسات الصناعية المساهمة العامة حسب نوع النشاط الصناعي ، والانفاق على البحث والتطوير والتدريب المهني، سنة 1990	
62	(13) توزيع المؤسسات الصناعية حسب النشاط الصناعي ، ونسبة الانفاق على الدعاية من صافي المبيعات ، ونسبة تركيز الصناعة، سنة 1990.	
66	(14) توزيع المؤسسات الصناعية حسب نوع النشاط الصناعي ومدفوعاتها مقابل شراء السلع والمعدات الرأسمالية المستوردة ، وحقوق الامتياز، سنة 1990.	

ملخص

نقل التكنولوجيا واثره على القدرة التكنولوجية للصناعات الاردنية

اعداد : فريد محمد كرايمه

تهدف هذه الدراسة إلى التعرف على قنوات نقل التكنولوجيا الى المملكة ، وأثرها على القدرة التكنولوجية لعدد من المؤسسات الصناعية المساهمة العامة، لسنة 1990 .

وقد بدأت الدراسة بالأشارة إلى قنوات نقل التكنولوجيا الى الدول النامية، والمشاكل الناجمة عنها ، ثم استعراض للواقع التكنولوجي في المملكة ، والدور الذي يؤثر فيه حجم المنشأة والتركيز الصناعي ، وتمايز المنتجات على القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية قيد الدراسة.

وقد اظهرت الدراسة ان مرونة البحث والتطوير والتدريب المهني بالنسبة للمستوردرات من السلع والمعدات الرأسمالية المستوردة اقل من واحد صحيح، وهي إشارة الى حالة التبعية التكنولوجية للمؤسسات الصناعية.

وتوصلت الدراسة الى وجود علاقة تكاملية بين التكنولوجيا المنقولة بواسطة رخص الامتياز من جهة وانشطة البحث والتطوير والتدريب من جهة أخرى ، بمعنى ان استخدام رخص الامتياز تزيد من امكانية تطوير تكنولوجيات محلية مكتملة لها.

وأظهرت الدراسة أيضاً وجود علاقة ايجابية وقوية بين الاستثمار الأجنبي غير المباشر وأنشطة البحث والتطوير والتدريب في تلك المؤسسات.

وفيما يتعلق بحجم المؤسسة ، فقد كان دوره ايجابياً ، ويعزى ذلك الى انخفاض معدل المخاطرة الذي تواجهه مؤسسات الاقراض المتخصصة لتمويل النشاطات الاستثمارية التي تقوم بها المؤسسات الصناعية الكبيرة ، اضافة الى

ان زيادة الحجم يسمح بوفورات اقتصادية يمكن استغلالها في تمويل نشاطات البحث والتطوير والتدريب .

اما بالنسبة للمتغير الخاص بالقوة الاحتكارية ، وهو مستوى التركيز الصناعي ، فقد لوحظ ان زيادة هذا المستوى كان له انعكاسات سلبية على القدرة التكنولوجية لتلك المؤسسات ، وقد يعود السبب في ذلك الى غياب عنصر المنافسة بشكل عام ومن ضمنها عنصر المنافسة في مجال التقنيات .

كما لوحظ ان المؤسسات التي تهتم بتمايز منتجاتها وتحسينها، تميل الى تكثيف نشاطات البحث والتطوير والتدريب فيها.

وقد أوصت الدراسة بضرورة وجود مؤسسات وسيطة بين المراكز البحثية والاكاديمية وقطاع الانتاج ، اضافة الى دمج وحدات ومراكز البحث والتطوير في المؤسسات الصناعية ، وتعزيز القدرة الاستيعابية لتلك المؤسسات عن طريق زيادة اعداد العلميين والمهندسين والفنيين وزيادة الانفاق على أنشطة البحث والتطوير والتدريب ، وضرورة وضع قوانين خاصة لتشجيع تلك المؤسسات للقيام بالنشاطات العلمية والتكنولوجية ، وتشجيع الاستثمار الاجنبي غير المباشر .

الفعل

الأول

المقدمة

الفصل الأول

المقدمة

تهيئة:

يشغل موضوع نقل التكنولوجيا مكانة بالغة الأهمية في الفكر التنموي الحديث، وينبع ذلك من الدور الذي تلعبه التكنولوجيا في الحياة الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والعسكرية للأمم والشعوب ، لذلك فقد تزايد اهتمام الدول المتقدمة بعنصر التكنولوجيا. حيث أظهرت بعض الدراسات أن ما بين (60% -80%) من التحسن الذي طرأ على مستوى المعيشة في البلدان الصناعية المتقدمة يمكن ارجاعه إلى عنصر التكنولوجيا ، وأن (80%) من الزيادة في الكفاءة الإنتاجية في الولايات المتحدة خلال الفترة (1909-1949) يعود إلى نفس العنصر⁽¹⁾. وفي الدول النامية ، تلقى قضية نقل التكنولوجيا اهتماماً متزايداً يوماً بعد يوم ، باعتبارها ضرورة اساسية في عملية التنمية الشاملة .

هدف الدراسة وأهميتها:

تسعى هذه الدراسة الى بيان الدور الذي تلعبه التكنولوجيا المستوردة في عملية تعزيز وبناء القدرة التكنولوجية لعدد من المؤسسات الصناعية المساهمة العامة، والعوامل التي تؤثر في ذلك، وبالرغم من أن الأردن لا يزال يعتمد على التكنولوجيا الأجنبية، وخاصة في مجال عقود شراء الآلات والسلع الرأسمالية ، إلا أنه لا توجد أي دراسة متكاملة حاولت بحث تجربته الأردن في هذا المجال . لقد كانت الدراسات السابقة حول هذا الموضوع مجرد مسوحات بيانية تهتم بسرد بعض الحقائق الخاصة لعدد من المؤسسات الصناعية، ولكنها تفتقر الى

التحليل اللازم لبيان دور وأثر نقل التكنولوجيا ، ولا بد من الإشارة هنا الى دراستين جديرتين بالذكر ، الدراسة الاولى قامت بها الجمعية العلمية الملكية ، وتمثل مسحا للواقع الكمي للقدرة العلمية والخدمات التكنولوجية لعام 1986 ، وتكمن أهميتها في أنها تزود الباحثين بالبيانات اللازمة لأغراض البحث والتحليل، كما أنها أكثر شمولية من المسوحات السابقة ، والدراسة الثانية قام بها البنك الدولي ، وتضمنت توصيفاً وتقييماً لقطاع العلوم والتكنولوجيا في الاردن ، وأشارت بشكل عابر للقنوات التي يتم نقل التكنولوجيا من خلالها الى المملكة .

من هنا -وبسبب الافتقار إلى الدراسات المتخصصة حول هذا الموضوع - تبرز أهمية دراستنا باعتبارها الاولى التي تتناول هذا الموضوع الهام بالبحث المتعمق والتحليل .

فرضيات الدراسة:

تستند هذه الدراسة على الفرضيات التالية:

الفرضية الأولى: ان نقل التكنولوجيا سواء المتجسد منها في السلع والمعدات الرأسمالية المستوردة، أو المنقولة بواسطة الرخص وبراءات الاختراع، له آثار ايجابية على القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية، بينما تتأثر تلك القدرة سلبيا بزيادة الاستثمارات الأجنبية.

الفرضية الثانية: تزداد القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية مع زيادة أحجام تلك المؤسسات، وزيادة قوتها الاحتكارية.

الفرضية الثالثة: تتأثر القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية ايجابيا بمدى قدرتها على جعل منتجاتها أكثر تمايزاً.

تصميم الدراسة:

أولاً: عينة الدراسة:

تشتمل عينة الدراسة على نحو ثلثي المؤسسات الصناعية المساهمة العامة في الأردن ، وسوف يتم توصيف العينة بشكل مفصل في الفصل الخامس من هذه الدراسة .

ثانياً: جمع البيانات

تم الحصول على البيانات الضرورية لهذه الدراسة من خلال استمارة صممت خصيصاً لهذه الغاية، وتضمنت مجموعة من الأسئلة التي تتعلق برأس المال والمبيعات واعداد العاملين والعلميين والمهندسين، وحجم الانفاق على البحث العلمي والتطوير والتدريب المهني ورسوم الامتياز والدعاية، كما تضمنت سؤالا حول المعوقات التي تعترض المؤسسات والعاملين فيها في مجال البحث والتطوير التكنولوجي.

وقد لجأ الباحث الى هذا الاسلوب وذلك لعدم توفر بيانات لدى الدوائر المختصة في المملكة، وخاصة المتعلقة منها بأعداد العلميين والمهندسين العاملين في نشاطات البحث العلمي والتطوير، وحجم الانفاق على تلك النشاطات، وقيمة المستوردات من السلع والمعدات الرأسمالية ورسوم الامتياز المدفوعة للشركات الأجنبية خلال سنة 1990.

محددات الدراسة:

تتلخص أهم محدّدات الدراسة بما يلي:

1- لاحتفظ المؤسسات الصناعية قيد الدراسة ببيانات تفصيلية خاصة بكل نوع من انواع البحث والتطوير، بل تقوم بدمج الانواع جميعها تحت تسمية البحث والتطوير والتدريب المهني، الامر الذي لم يمكن الباحث من تطبيق المعادلة الخاصة لكل نوع.

2- كان يمكن لهذه الدراسة ان تأتي أكثر شمولاً لو أنها غطت بعض المؤسسات الصناعية الخاصة المحلية والأجنبية وغيرها، إلا أن هذه العملية تتطلب وقتاً طويلاً وتكاليف مادية باهضة، أملياً ان تشكل هذه الدراسة خطوة البداية لدراسات أخرى في هذا المجال.

3- اقتصرت فترة التحليل على سنة 1990، وذلك لعدم توفر بيانات لسنوات طويلة ولجميع المؤسسات.

4- أن عدم استجابة بعض المؤسسات الصناعية المساهمة العامة عن تزويد الباحث ببعض البيانات، أدى الى عزل تلك المؤسسات من عينة الدراسة.

تنظيم الدراسة:

تشتمل هذه الدراسة على ستة فصول ، يستعرض الفصل الثاني بعض التعريفات الخاصة بالتكنولوجيا وقنوات نقلها والمشاكل الناجمة عن نقلها الى الدول النامية. ويلقي الفصل الثالث الضوء على الواقع التكنولوجي في المملكة والنشاطات العلمية والتكنولوجية فيها ، بينما يتناول الفصل الرابع الاطار النظري الذي تبني عليه فرضيات الدراسة مع الاشارة الى بعض الدراسات السابقة التي بحثت في تجربة بعض البلدان النامية والمتقدمة في مجال نقل التكنولوجيا ، اما الفصل الخامس ، فيشرح نتائج الدراسة . وبناء على تلك النتائج يعرض الفصل السادس الاستنتاجات والتوصيات .

المصادر والمراجع:

اعتمدت هذه الدراسة على مجموعة من المصادر والمراجع المحلية والاجنبية ، أما المصادر المحلية فتشتمل على الدراسات التي تنشرها دائرة الاحصاءات العامة، والبنك المركزي ، والجمعية العلمية الملكية ، وغيرها. وتشتمل المراجع الاجنبية على الكتب والمجلات العلمية المتخصصة والنشرات الصادرة عن منظمة اليونسكو.

الهوامش:

(1) السلطان والهيته ، نقل التكنولوجيا والمعرفة التكنولوجية الى البلدان
النامية ودور أنشطة البحث العلمي والتطوير في تطويعها ، 1990 ، ص 45 .

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

الفصل الثاني

قنوات ومشاكل نقل التكنولوجيا
الى الدول النامية

الفصل الثاني

قنوات ومشاكل نقل التكنولوجيا الى الدول النامية

مفهوم التكنولوجيا :

يُعد مفهوم التكنولوجيا من أكثر المفاهيم المتداولة غموضاً في الوقت الحاضر. فقد تعددت الآراء وكثر النقاش حول ماتعنيه هذه الكلمة، فالبعض يرى بأنها اسلوب لاداء شيء ما⁽¹⁾. بينما يرى البعض الآخر بأن التكنولوجيا ما هي الا طريقة لمزج العمال والآلات في العملية الاقتصادية التي يحددها نوع التنظيم الداخلي والخارجي لوحدة الانتاج⁽²⁾.

ولعل اكثر التعريفات وضوحاً وتحديداً تلك التي تربط بين الجانب المادي للتكنولوجيا، باعتبارها ادوات ومكائن وآلات وتطبيقات عملية، والجانب غير المادي الذي يشتمل على المعرفة التكنولوجية "Know-how". وعليه يمكننا قبول التعريفات التالية:-

- التكنولوجيا عبارة عن مجموعة المعارف والخبرات والمهارات اللازمة لتصنيع مُنتَج معين، واقامة الآلية الملائمة لانتاجه، أو هي الوسائل التي صنعها الانسان طبقاً لطرق علمية، واعتماداً على معارفه وخبراته ومهاراته، وسخرها لخدمته⁽³⁾.
- انها التطبيق العملي للاكتشافات العلمية، والاختراعات المختلفة التي يتمخض عنها البحث العلمي⁽⁴⁾.

- هي مجموعة المعارف والخبرات المتراكمة والمتاحة، والأدوات والوسائل المادية والتنظيمية والادارية التي يستخدمها الانسان في أداء عمل أو وظيفة ما في مجال حياته اليومية لإشباع الحاجات المادية والمعنوية سواء على مستوى الفرد او المجتمع⁽⁵⁾.

ويلاحظ انه على الرغم من الاختلافات الشكلية بين التعريفات السابقة، الا أن جميعها تتفق على اهمية المعرفة الأساسية والعلم كخطوة أولى للحصول على التكنولوجيا، وضرورة التطبيق العملي لهذه المعرفة والعلوم، وتحويلها الى آلات ومكائن بحيث تتلائم وحاجات المجتمع ومتطلباته. وفي هذا اشارة الى ما أسلفناه من قول، بأن للتكنولوجيا جانبين، الجانب المادي (وسائل مادية، آلات، انتاج، حاجات مادية...)، والجانب غير المادي (معرفة، خبرة، مهارة، ...). وتحسن الاشارة هنا الى اهمية الربط بين كلا الجانبين باعتبار كل منهما يكمل الآخر، اذ لا يستطيع أي مجتمع بناء قاعدة تكنولوجية ذاتية بدون توفر المعرفة والخبرة والتعليم والتدريب، كما ان هذه العناصر ليست بذات أهمية مالم تترجم نفسها الى واقع مادي ملموس، فغياب هذا الترابط، او توفر احدهما دون الآخر سيؤدي حتماً الى الاعتماد على الغير في استيراد منتجات التقدم التكنولوجي.

النشاطات العلمية والتكنولوجية

يمكن تعريف النشاطات العلمية والتكنولوجية بأنها النشاطات المنهجية المعنية مباشرة بانتاج وتعزيز ونشر وتطبيق المعارف العلمية والتكنولوجية في شتى مجالات العلم والتكنولوجيا⁽⁶⁾، حيث تتضمن هذه النشاطات ثلاث مجموعات: هي البحث العلمي والتطوير، والتعليم والتدريب بعد المرحلة الثانوية (التعليم العالي)، والخدمات العلمية والتكنولوجية. وفيما يلي توضيح لكل مجموعة من هذه المجموعات.

أولاً: البحث العلمي والتطوير:

بوجه عام، يعرف البحث العلمي والتطوير بأنه النشاط المنتظم الخلاق الذي يتم من اجل زيادة الرصيد المتاح من المعرفة، واستخدامها في ابتكار تطبيقات

جديدة (7) ، وينقسم هذا النشاط الى :

أ- البحث الاساسي Basic Research

وهي الابحاث الموجهة نحو زيادة المعرفة وفهم ظاهرة معينة دون توخي أي تطبيق معين لهذه المعرفة .

ب- البحث التطبيقي Applied Research

وهي الابحاث التي ترمي الى زيادة المعرفة بهدف تطبيقها في مجال معين .

ج- التطوير Development

وهو الاستخدام المنظم للمعرفة العلمية بهدف استحداث منتجات ونظم

جديد ، وتطوير المنتجات الحالية (8) .

وتشكل أنشطة البحث العلمي والتطوير المحور الذي تركز عليه عملية تكيف وتطوير واستيعاب التكنولوجيا الأجنبية ، والأداة التي بواسطتها يمكن تحقيق بنية تكنولوجية محلية موجهة لخدمة أهداف واستراتيجيات التنمية . وعلى الرغم من ان هذه الأنشطة قد وجدت الاهتمام الكافي في الدول المتقدمة ، الا ان اهتمام الدول النامية بها لم يرتق الى المستوى المطلوب وبقي مهنياً على استيراد التكنولوجيا الجاهزة .

ثانياً: التعليم والتدريب بعد المرحلة الثانوية :

تشتمل هذه المجموعة على جميع أعمال التدريب والتعليم العالي المتخصص غير الجامعي ، والتدريب والتعليم العالي المؤدي الى شهادة جامعية ، وتحسين التأهيل على المستوى بعد الجامعي ، والتدريب المستمر المنتظم للعلميين والمهندسين (9) .

ثالثاً: الخدمات العلمية والتكنولوجية:

تشتمل هذه المجموعة على الخدمات العلمية والتكنولوجية التي تقدمها

المكتبات والمحفوظات، ومراكز المعلومات والتوثيق ، وخدمات المراجع ، ومراكز المؤتمرات ، وبنوك البيانات، ومرافق معالجة البيانات ، كما تحتوي على الخدمات التي تقدمها مقاصف العلوم والتكنولوجيا ، وحدائق النبات والحيوان ، والمسوحات الطبوغرافية والجيولوجية، والأرصاء العادية الفلكية والجوية والزلزالية ، والتنقيب، وما يتصل به من نشاطات ، والاختبارات والتوحيد ، ونظم القياس ، وضبط الجودة ، والنشاطات المتعلقة بالبراءات والتراخيص ، وما الى ذلك (10).

التقدم التكنولوجي والنمو الاقتصادي:

يعرف مانسفيلد "Mansfield" التقدم (التغير) التكنولوجي بأنه تطبيق اساليب جديدة في الانتاج والتسويق والادارة والتنظيم ، حيث يظهر من خلال التغيرات الحاصلة في دالة الانتاج (11).

ولقد أولى الاقتصاديون القدماء والمحدثون موضوع التقدم التكنولوجي أهمية كبيرة لما يحدثه هذا العنصر من آثار على النمو الاقتصادي وهيكل العمالة بشكل عام ، وعلى الانتاجية بشكل خاص، حيث اعتبر الطبيعيون استخدام الوسائل الفنية من العوامل التي ساهمت في زيادة الفائض في القطاع الزراعي (12) . اما اصحاب المدرسة الكلاسيكية فيرون أن هناك قوة تعمل في الاتجاه المعاكس لعملية النمو الاقتصادي ، تتمثل في زيادة عدد السكان ، لذلك فإن السبيل لتلافي هذه المشكلة هو ضمان بقاء معدل التقدم التكنولوجي أعلى من معدل النمو السكاني. وقد اعتبر ريكاردو - كغيره من المفكرين الكلاسيكيين أمثال آدم سميث ومالتوس- التقدم التكنولوجي أحد عناصر الانتاج الاربعة إلى جانب العمل، رأس المال ، والموارد الطبيعية.

كما تعطي النظرية النيوكلاسيكية "Neoclassical theory" راس المال مع

التكنولوجيا دورا حاسما في دفع عملية النمو والافلات من حالة السكون والركود (13). ويعتبر شومبيتر "Schumpeter" من اوائل من ركزوا على دور المنظم، ودور الابتكارات في استمرارية النمو الاقتصادي، فالمنظم في رأيه: هو الشخص الذي يغتنم الفرص المناسبة للاستثمارات الجديدة، ولديه مواهب عديدة، ومقدرة على اكتشاف المستقبل الغامض، وليس بالضرورة ان يكون مالكا لرأس المال، أو مديرا للمنشأة فوظيفته الرئيسية هي الابتكارات التي تتخذ الصور والأشكال التالية(14)

- تقديم انواع جديدة من السلع.
- فتح اسواق جديدة.
- استخدام اساليب جديدة في الانتاج.
- اكتشاف مصادر جديدة للمواد الاولية، والمواد شبه المصنعة.
- إحداث تنظيم جديد في الصناعة، مثل ايجاد احتكار جديد، او ازالة احتكار قائم.

وذهب شومبيتر الى ابعد من ذلك، عندما قرر بأن النظام الرأسمالي سيؤول الى الزوال بسبب بوار وظيفه المنظم ونضوب عمليات الابتكار والتجديد، اضافة الى زوال الاطار التنظيمي للمجتمع الرأسمالي نفسه، وانحلال الطبقة السياسية، والعداء المستحکم ضد النظام الرأسمالي من جانب المثقفين والعمال(15). ولا بد من الاشارة الى ان غياب مثل هؤلاء المنظمين سوف يؤدي الى غياب عمليات التجديد والابتكار، وبالتالي زيادة الاعتماد على استيراد التكنولوجيا الاجنبية. ولا يقتصر أثر التقدم التكنولوجي على دفع واستمرارية النمو الاقتصادي، بل يمتد ليشمل تخفيض تكاليف الانتاج، وزيادة الايرادات، وان زيادة الارباح الناجمه عن ذلك تعتبر مصدرا للاستثمارات الجديدة، مما يترتب عليه زيادة في الطلب، محدثا بذلك تغييرات هيكلية في سوق العمل، اذ ان ادخال تكنولوجيا

متقدمة في عملية الانتاج ، واحلالها بدل التكنولوجيا القديمة ، يستلزم نوعا معيناً من العمالة الماهرة، وبذلك يحل المهنيون والعلميون والتكنولوجيون محل العمال اليدويين ذوي المهارات والخبرات البسيطة.

وقد يؤدي ادخال تكنولوجيا معينة الى تقليل نسبة رأس المال/ العمل، ويقال في هذه الحالة ، بأنها موفرة لرأس المال "Capital-Saving"، أي تخلق فرصاً جديدة للعمل، وقد يؤدي ادخالها إلى زيادة نسبة رأس المال/ العمل، وتسمى في هذه الحالة بالتكنولوجيا الموفرة للعمال "Labor-Saving" ، ومن الممكن ان تكون محايدة "Neutral" ، بمعنى ان نسبة رأس المال/ العمل تبقى ثابتة.

مفهوم نقل التكنولوجيا:

يشير مفهوم نقل التكنولوجيا الى معنيين ، الاول ويدعى بالنقل الرأسي للتكنولوجيا "Vertical Transfer"، ويقصد به ترجمة الابحاث والدراسات النظرية الى واقع عملي يتمثل في شكل آلات ومكائن وتركيبات انتاجية مختلفة واساليب صناعية متنوعة، وعادة مايكون النقل الرأسي داخل القطر الواحد أو داخل المؤسسة الواحدة . أما المفهوم الثاني فيدعى النقل الأفقي "Horizontal transfer" ، ويعني نقل التكنولوجيا من دولة متقدمة أو متطورة (منتجة للتكنولوجيا) الى دولة أخرى غير متطورة، أو أقل تطوراً (مستهلكة للتكنولوجيا) لم تنجح بعد في مجال النقل الرأسي . ويعرف أحد الباحثين العرب نقل التكنولوجيا، بأنه نقل العلوم والتكنولوجيا من بلد الى آخر، أو من منطقة الى أخرى ، أو تبادلها بين ارجاء العالم المختلفة⁽¹⁶⁾. ويقول الدكتور علي هلال عن نقل التكنولوجيا: "انه شكل من اشكال انتقال حقوق الملكية أو الانتفاع بين الدول، وهي في هذا تماثل انتقال العمالة، أو رؤوس الاموال من دولة الى أخرى"⁽¹⁷⁾. وقد يكون نقل التكنولوجيا على شكل مشاريع جاهزة للانتاج مع استخدام القوى البشرية أو المؤسسات المحلية الى ادنى حد، وهذا الاسلوب يطلق عليه بالنقل الخالي من

التكنولوجيا (18).

وسوف نستخدم مصطلح نقل التكنولوجيا في هذه الدراسة للدلالة على النقل الأفقي، وذلك بسبب ان الدول النامية بقيت معتمدة ، وبشكل شبه كلي على التكنولوجيا المستوردة، وهي غير قادرة على التوسع الرأسي الذي يتضمن التطوير الذاتي للتكنولوجيا المحلية.

قنوات نقل التكنولوجيا:

يمكن تلخيص أهم القنوات التي غالباً ماتم عملية نقل التكنولوجيا من خلالها، بما يلي:

- الاستثمارات الأجنبية المباشرة
- اتفاقيات التراخيص (الامتيازات)، وبراءات الاختراع.
- عقود شراء الآلات والمعدات والمشاريع الجاهزة للانتاج، وما يصاحبها من ارسال للخبراء والفنيين الاجانب.
- الكتب والمجلات العلمية، والندوات، والمحاضرات، والمعارض.. الخ

وفيما يلي توضيح لكل قناة من هذه القنوات:

أولاً: الاستثمارات الأجنبية المباشرة:

يعرف الاستثمار الأجنبي المباشر، بأنه الاستثمار الذي يملكه الاجانب ويديرونه، سواء كانت الملكية كاملة أم كانت بنصيب يكفل السيطرة على ادارة

المشروع⁽¹⁹⁾ . وعادة ماتقوم بهذه الاستثمارات شركات متعددة الجنسية

"Multinational corporations" (MNCs) ، أو شركات فرعية تابعة لها "Subsidiaries" وتعتبر الاستثمارات الأجنبية المباشرة المصدر الرئيس لأكثر من

80% من تجارة التكنولوجيا في العالم⁽²⁰⁾.

وقد تعدد اشكال ظهور هذه الشركات في الدول النامية، فبعضها اتخذ

اسلوب الدخول في المشاركة "Joint Ventures" مع الاطراف المحلية الخاصة والحكومية، والبعض الآخر اتخذ شكل الاستثمار المباشر دون مشاركة من أي طرف محلي، وفي هذه الحالة تجلب الشركات الأجنبية كامل معداتها بما في ذلك الحزمة التكنولوجية "Technological package" والتي تشتمل على دراسة الجدوى الاقتصادية للمشروع المزمع اقامته، وارسال الخبراء والفنيين والاداريين والآلات، كما تتولى عملية الاشراف من بداية المباشرة في الانتاج حتى مرحلة تسويق المنتجات .

ان هذا الشكل من الاستثمار، يخضع الى عدة اعتبارات اقتصادية واجتماعية وسياسية، تعتبر في مجملها عوامل جذب أو طرد في الدول النامية . فقد توصلت احدى الدراسات المطبقة على 58 دولة نامية خلال الفترة (1966-1970) الى ان توفير خدمات البنية التحتية من وسائل نقل واتصالات وتجارة يلعب دوراً ايجابياً في جذب الاستثمارات الأجنبية (21).

كما بينت هذه الدراسة ان زيادة نصيب الفرد من الناتج المحلي الاجمالي، وزيادة معدل النمو الاقتصادي، والاستقرار السياسي في البلدان النامية، اضافة الى دور القطاع العام في ارساء قواعد البنية التحتية وتبني البرامج الصناعية، تعتبر عوامل أخرى هامة لجذب الاستثمارات الاجنبية (22) .

وعلى الرغم من ان الشركات المتعددة الجنسية تعتبر من أهم القنوات الناقلة للتكنولوجيا ورأس المال اللذين تفتقر اليهما غالبية البلدان النامية، فقد اثبتت تجربة العديد من هذه البلدان بأن هذا النوع من الاستثمار له آثار سلبية سنتطرق اليها، عند الحديث عن مشاكل نقل التكنولوجيا.

ثانياً: اتفاقيات الترخيص (الامتيازات) وبراءات الاختراع:

تعتبر اتفاقيات التراخيص وبراءات الاختراع من القنوات الأخرى لنقل التكنولوجيا، حيث يتم الاتفاق بين شركة متعددة الجنسية على الأغلب وبين شركة

محلية، تسمح الاولى للثانية بموجبه باستغلال الرخصة حسب شروط وقيود معينة، منها : حرمان الشركات المحلية من الحق في التصدير والاكتفاء بالسوق المحلي لكي لا يترتب على ذلك منافسة للمنتجات المماثلة للشركة المالكة للرخصة او لفروعها في الدول الأخرى، كما تتناول شروط اخرى مثل تحديد مصادر المواد الأولية، وكميات الانتاج، والحقوق التسويقية. وتجدر الاشارة هنا الى ان الطرف المالك للرخصة لا يسعى فقط وراء الحصول على المبلغ الثابت "Lum-Sum payment" عند بدء الترتيب، بل أهم من ذلك تأمين أكبر قدر من رسوم الامتياز "Royalty fees" ولأطول فترة ممكنة.

اما براءات الاختراع فتتضمن ميزات تجعلها مصدرا للمعرفة التكنولوجية، حيث ان حوالي (70%) من المعلومات المتوافرة فيها لا توجد في أي مصدر آخر (23) وتمثل هذه البراءات في حد ذاتها أنشطة ابتكارية جديدة.

ثالثاً: عقود شراء الآلات والمعدات والمشاريع الجاهزة للانتاج:

ان تجارة السلع الرأسمالية ونقلها من البلدان المتقدمة الى البلدان النامية، تشكل قناة أخرى لاتقل أهمية عن غيرها من قنوات نقل التكنولوجيا، اذ ان (90%) مما تستخدمه الدول النامية من هذه السلع، انما هو مستورد (24)، وان ما بين (70%) الى (80%) منها يأتي من خمس دول هي : بريطانيا، فرنسا، أمريكا، اليابان، والمانيا الاتحادية (25)، وحوالي (10%) فقط منتج محلياً، ناهيك عن القول ان الجزء الأكبر من الانتاج المحلي عبارة عن ادوات ووسائل انتاج بدائية بسيطة.

ان من ابرز خصائص التكنولوجيا المنقولة بهذه الطريقة انها عادة لاتلائم الوضع الاقتصادي للبلدان النامية، فهي غالباً ذات كثافة رأسمالية عالية، وموفرة للعمالة، وتعتمد على المواد الأولية المستوردة، كما ان استيعابها يتطلب عمالة على مستوى عال من المهارة (26). وبسبب الافتقار الى الكوادر المؤهلة لتكريب وتشغيل

وصيانة الآلات، والمعدات المستوردة، فقد اعتمدت البلدان النامية على الخبرات الأجنبية لسد هذا الفراغ.

وعلى الرغم من وجود تلك الخصائص ، إلا أن تلك البلدان استمرت في الاعتماد على هذا النمط من التكنولوجيا المستورد . وقد يعود السبب في ذلك إلى أن القروض والمساعدات المقدمة للدول النامية غالباً ما تتضمن شروطاً تجبرها على شراء هذا النوع من التكنولوجيا ، كما أن عدم قدرة هذه الدول على الاختيار السليم للتكنولوجيا الملائمة يعد سبباً آخر لا يقل أهمية عن السبب الأول .

أما بالنسبة لعقود المشاريع الجاهزة للإنتاج وعقود تسليم المفتاح، فتتضمن قيام الطرف الأجنبي بتقديم الخدمة اللازمة لتأسيس مشروع لصالح المالك في البلد النامي ، بما في ذلك تصميم الأجهزة وتركيبها وتشغيلها حتى مرحلة الإنتاج أو الاستخدام النهائي. وقد استطاعت الشركات الأجنبية مد نطاق عملياتها من خلال استخدام شكل خاص من نقل التكنولوجيا ، وهو تقديم الاستشارات الهندسية ، ودراسات الجدوى الاقتصادية التي تعتبر جزءاً لا يتجزأ من مشاريع تسليم المفتاح ، والمشاريع الجاهزة للإنتاج . ويشير أحد التقارير إلى أن العقود المعروفة القيمة كعقود التوريد التي تتعلق بجلب السلع والخدمات وعقود المقاوله والاستشارة التي قدمتها الأطراف الأجنبية لـ 16 دولة عربية بلغت قيمتها 300 بليون دولار خلال الفترة (1976-1983) (27).

هناك بعض القنوات الأخرى لنقل التكنولوجيا، مثل المعارض الدولية والندوات والمحاضرات، كما تعتبر الأبحاث والدراسات المنشورة ضمن المجلات العلمية والكتب وغيرها، مصادر أخرى للمعرفة تستطيع أي دولة الاستفادة منها.

مشاكل نقل التكنولوجيا إلى الدول النامية :

كان الاعتقاد السائد لدى البلدان النامية بأن خلاصتها من التخلف، وتحقيق التنمية والتقدم ، يكون في تقليد النهج الذي سارت عليه الدول المتقدمة وفي

اتباع كل الوسائل والطرق لاستيراد أحدث ماتوصلت اليه التكنولوجيا.
ولقد رافق عملية نقل التكنولوجيا هذه الكثير من السلبيات، منها ما يتعلق
بالتكنولوجيا نفسها، من حيث عدم ملائمتها للواقع الاقتصادي والاجتماعي لهذه
الدول، والبعض الآخر يتعلق بالاجراءات والسياسات التكنولوجية الخاطئة التي
ارتكبتها حكومات الدول النامية.

وسنتناول في هذا الجزء أهم المشاكل التي ترافق عملية نقل التكنولوجيا،
وهي على التوالي : عدم ملائمة التكنولوجيا للواقع الاقتصادي والاجتماعي
والثقافي، فشل هذه التكنولوجيا في بناء قدرة تكنولوجية محلية، وارتفاع
تكلفتها.

أولاً: عدم ملائمة التكنولوجيا المستوردة:

أشرنا سابقاً الى بعض مؤشرات عدم ملائمة التكنولوجيا المستوردة للواقع
الاقتصادي للدول النامية، فهي ذات كثافة رأسمالية، وتتطلب كفاءات على مستوى
عال من المهارة، وتعتمد بصورة كبيرة على المواد الخام المستوردة، وان اختيار
تكنولوجيا دون غيرها يعتمد على اسعار العناصر (المدخلات) التي تتركب منها،
والنسب المتوافرة من هذه العناصر. فعلى سبيل المثال، فإن التكنولوجيا التي
تنشأ في مجتمع يتميز بارتفاع الاجور لابد أن تميل الى تكثيف استخدام عنصر
رأس المال والاقبال من استخدام عنصر العمل، وان نقل هذا النمط لدولة أخرى
(دولة نامية مثلاً) تتميز بانخفاض الاجور ووفرة في عنصر العمل، سوف يؤدي الى
زيادة الاختلال في استخدام عناصر الانتاج، وبالتالي اختيار توليفة عناصر لاتتسم
بالكفاءة الاقتصادية.

وفي الحقيقة ، فإن مفهوم التكنولوجيا الملائمة، يمكن النظر اليه من عدة
زوايا، فقد تكون التكنولوجيا المنقولة لاتلائم مع الظروف الطقسية والمناخية
للبلدان النامية، او غير ملائمة من الناحية الهندسية، بمعنى ان الآلات والمكائن
التي تجسد التكنولوجيا غير مصممة على أحسن وجه من الناحية الهندسية

اوالميكانيكية ، وقد تكون غير ملائمة من الناحية الثقافية أو الحضارية، كأن تكون هذه التكنولوجيا من التعقيد بحيث يصعب على مواطني الدول النامية استيعابها وتكييفها، فالآلات والمكائن تُصنع عادة لتعكس متطلبات وامكانيات البيئة التي انتجتها، وقد يؤدي نقلها الى بيئة ذات امكانيات وحاجات وظروف مختلفة الى التقليل من كفاءتها، وفي هذا الاطار يمكن القول بأن التكنولوجيا ماهي الا تعبير عن الواقع الاجتماعي والاقتصادي والثقافي الذي تنشأ فيه، وان التكنولوجيا التي تأتي استجابة لحاجة مجتمع ما لاتصلح في أغلب الاحيان لمجتمع آخر له ظروف مغايرة (28).

ثانياً: فشل التكنولوجيا المستوردة في بناء قدرة تكنولوجية محلية: على الرغم من ان عملية نقل التكنولوجيا إلى الدول النامية كان لها آثار ايجابية على معدلات النمو الاقتصادي والانتاج، الا ان ابرز النتائج السلبية التي تمخضت عنها هو الفشل في تنمية القدرة التكنولوجية المحلية . فالشركات المتعددة الجنسية انما هي بالأحرى تقوم بنقل التكنولوجيا الى فروعها الخاصة في الدول النامية دون ان تقوم بنشرها في هذه الدول . وتعتبر أنشطة البحث العلمي والتطوير التي تقوم بها الشركات الفرعية محدودة للغاية ، ان لم تكن منعدمة . وقد لاحظ كومار "Kumar" أن نسبة انخفاض ما يخصص للبحث والتطوير من اجمالي مبيعات المنشآت الاجنبية قليل جداً مقارنة بما تخصصه المنشآت الصناعية الهندية غير الاجنبية (29) ، كما أن الشركات المتعددة الجنسية غير مستعدة لبناء قدرة تكنولوجية وطنية، كأن تقوم بتدريب المهندسين والفنيين، أو تزويد الدول النامية بالمعدات والأجهزة اللازمة لتسهيل نشاطات البحث والتطوير، ويعود السبب في ذلك الى خشيتها من تسرب الاسرار الخاصة لهذه التكنولوجيا .

ولعل من أهم العوامل التي ساعدت على تعطيل نمو القدرات التكنولوجية للبلدان النامية غياب السياسات الوطنية التي تنظم وتراقب عملية نقل التكنولوجيا، حيث اعتمدت حكومات هذه البلدان على النقل العشوائي للمصانع والوحدات الانتاجية المتكاملة، وعلى شكل حزم تكنولوجية يصعب فكها إلى عناصرها، ومما لاشك فيه ان هذه الطريقة من النقل لها انعكاسات سلبية من حيث أنها تحرم الصناعات المحلية من تصنيع وتطوير بعض المعدات والآلات المنقولة، وتؤدي إلى اخطاء كثيرة مثل : عدم الاستخدام الصحيح لهذه المعدات، وعدم القدرة على صيانتها، ومن ثم الاعتماد المتواصل على العمالة الأجنبية للقيام بهذه الاعمال، مع ما يستتبع ذلك من تعميق لمشكلة التبعية التكنولوجية. كما ان هذه الطريقة من النقل تعمل كمنافس وبديل للتكنولوجيا المحلية، وسوف نتعرض إلى هذه النقطة الهامة في الفصل الرابع من هذه الدراسة.

ثالثاً: ارتفاع كلفة التكنولوجيا المستوردة:

ان من اصعب العوامل التي تواجه الدول النامية ، وخاصة الفقيرة منها، ارتفاع المبالغ المدفوعة لمالك التكنولوجيا التي يتسم سوقها عادة بالاحتكار الشديد، سواء كانت هذه المبالغ بصورة مباشرة كالمبالغ المدفوعة لقاء حقوق الامتياز واعمال الصيانة والتصميمات ، أو بصورة غير مباشرة كأثمان السلع الرأسمالية المستوردة والأرباح والفوائد نتيجة استخدام المعرفة الفنية الأجنبية، ناهيك عن التكاليف الأخرى الناجمة عن التأخير في عملية النقل، أو الاستخدام الخاطئ⁽³⁰⁾، وتبين الأرقام الخاصة بمشتريات مناطق العالم المختلفة مقدار الموارد التي خصصتها البلدان النامية لاستيراد السلع الهندسية من البلدان المتقدمة، حيث ازدادت مدفوعات هذه البلدان من حوالي 17 بليون دولار في عام 1965 إلى حوالي 172 بليون دولار عام 1984⁽³¹⁾ . ومما لاشك فيه ان هذه المبالغ الطائلة التي تدفعها الدول النامية تشكل عبئاً جسيماً على الموازين التجارية من ناحية، وتزيد

من حدة المديونية من ناحية أخرى.

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

الهوامش:

- (1) دالمان ووستفال، نقل التكنولوجيا، 1983، ص 6.
- (2) بن شنهو، المؤسسات الاجنبية ونقل التكنولوجيا الى الاقتصاد الجزائري ، 1985، ص 133.
- (3) خضر، دور التكنولوجيا في التنمية العربية، 1980، ص 3.
- (4) مرسي ، الابعاد الاجتماعية للتنمية التكنولوجية في الوطن العربي ، 1984 ، ص 147.
- (5) المرجع السابق ، ص 148.
- (6) الداغستاني والشحاتيت، العلميون والمهندسون والفنيون العاملون في النشاطات العلمية والتكنولوجية في الأردن ، الجزء الثالث، 1988، ص 504.
- (7) البيلي ، اقتصاديات البحث والتطوير في العالم العربي، 1986، ص 8 .
- (8) Blumenthal, "Japan Technological Strategy", 1976, PP 254-255 .
- (9) الداغستاني والشحاتيت، تقرير موجز لدراسة القدرة والخدمات العلمية والتكنولوجية في الأردن لعام 1986 ، الجزء الاول ، 1988 ، ص 169 .
- (10) المرجع السابق، ص ص 169-170.
- (11) Mansfield, Microeconomics: Theory and Applications, 1982, p 508.
- (12) الحبيب، نظريات التنمية والنمو الاقتصادي، 1985، ص 7.
- (13) سلامة، اقتصاديات التنمية، 1986، ص 340.
- (14) Schumpeter, The Theory of Economic Development, 1934, p 66.
- (15) سلامة، مرجع سابق ، ص 356-358.
- (16) الصالحاني ، ملاحظات حول التحويل التكنولوجي، 1981، ص 27.
- (17) هلال، الابعاد السياسية والاجتماعية لنقل التكنولوجيا في الوطن العربي، 1982، ص 109.
- (18) طاهر، مشكلة نقل التكنولوجيا، 1986، ص 76.

- (19) عطية الله، رؤية تحليلية لتوجهات قوانين الاستثمار الاجنبي في الدول العربية - تقنين سياسات الاستثمار، 1986، ص 62.
- (20) Kumar, "Technological Import and Local Research and Development in Indian Manufacturing", 1987, p 221 .
- (21) Root. and Ahmad,"Emperical Determinants of Manufacturing Direct Foreign Investment in Developing Countries", 1979, pp 757-761.
- (22) Ibid, pp 762-766.
- (23) العزاوي، براءات الاختراع ودورها في التنمية الصناعية، 1990، ص 25.
- (24) كرم، اقتصاديات التخلف والتنمية، 1980، ص 79.
- (25) عيسى، التبعية التكنولوجية في الوطن العربي: المفهوم العام والتطبيق العملي، 1984، ص 43.
- (26) Ahiakpor, "Do Firms Choose Inappropriate Technology in LDCs?", 1989, p 558.
- (27) ياسين، التقرير الاستراتيجي العربي، 1987، ص 97.
- (28) هلال، مرجع سابق، ص 108.
- (29) Kumar, OP. cit , p 223.
- (30) جبر، مشاكل نقل التكنولوجيا، 1979، ص 52.
- (31) United Nations, Economic Commission For Europe, Bulletin of Statistics on World Trade Engineering Product, 1985, p. 26.

الفصل
الثالث

الواقع التكنولوجي
في الأردن

الفصل الثالث

الواقع التكنولوجي في الأردن

النشاطات العلمية والتكنولوجية في الأردن:

ان دراسة واقع النشاطات العلمية والتكنولوجية يمثل أحد المنافذ الهامة للكشف عن الواقع التكنولوجي والقدرة التكنولوجية في الاردن . وتأتي أهمية هذه الأنشطة من خلال الدور الذي تضطلع به في تنمية القدرة على الابتكار والاختراع ، وفي دفع عملية التقدم التكنولوجي الى الامام .

يستعرض هذا الفصل بعض الجوانب التي تتعلق بالنشاطات العلمية والتكنولوجية وخاصة في مجال البحث العلمي والتطوير في الاردن ، حيث يلقي الضوء على توزيع العاملين في تلك النشاطات وواقع الانفاق عليها ، ثم شرحاً لأهم القنوات التي يتم نقل التكنولوجيا من خلالها الى المملكة.

وتجدر الاشارة الى أن هذا الفصل يعتمد وبشكل شبه كلي على البيانات المنشورة ضمن دراسة القدرة والخدمات العلمية والتكنولوجية في الأردن لعام 1986 والصادرة عن الجمعية العلمية الملكية ، ويعود السبب في ذلك الى ندرة المصادر والبيانات المتعلقة بمثل هذا الموضوع .

العاملون في النشاطات العلمية والتكنولوجية في الأردن:

بلغ عدد العاملين في النشاطات العلمية والتكنولوجية في الأردن 7863 شخصاً في عام 1986 . ويكشف الجدول رقم (1) عن ان نشاط الخدمات العلمية والتكنولوجية قد استحوذ على (38.2%) من مجموع العاملين ، يليه نشاط التعليم والتدريب بعد المرحلة الثانوية (36.3%)، ثم نشاط البحث العلمي والتطوير (25.5%).

جدول رقم (1)

توزيع العاملين في النشاطات العلمية والتكنولوجية حسب نوع المؤسسة

ونوع النشاط سنة 1986

التعليم والتدريب بعد الثانوية		الخدمات العلمية والتكنولوجية		البحث العلمي والتطوير		نوع المؤسسة
معادل التفرغ	العدد	معادل التفرغ	العدد	*معادل التفرغ	العدد	
1.6	14	185.9	254	48.5	151	المؤسسات المتفرغة للنشاط العلمي والتكنولوجي
672.0	1333	496.0	1179	226.3	1037	الجامعات الأردنية
831.8	1399	325.0	608	44.0	288	كليات المجتمع
4.0	20	137.7	188	33.3	125	الوزارات
13.1	62	279.6	366	42.5	193	المؤسسات الحكومية العامة
1.4	7	65.7	87	10.5	44	البنوك
0.1	1	9.7	16	3.6	12	الشركات الاستشارية غير الهندسية
1.9	11	150.9	197	26.3	102	الصناعات
0.4	3	46.2	58	4.9	23	الشركات الهندسية
0.1	1	8.1	10	0.7	3	المقاولون
0.4	3	26.5	40	6.0	28	مؤسسات أخرى ذات علاقة
1526.8	2854	1731.3	3003	446.6	2006	المجموع
41.2	36.3	46.7	38.2	12.1	25.5	%

*معادل التفرغ =

مجموع نسب ما يخصصه العاملون من وقتهم في النشاطات العلمية والتكنولوجية.

100

- النسب المئوية محسوبة لمجموع العاملين في النشاطات العلمية والتكنولوجية وعددهم 7863،

إضافة إلى مجموع هؤلاء العاملين في هذه النشاطات مقاساً بمعادل التفرغ وعددهم 3704.7.

المصدر: الدافستاني والشحاتيت، العلميون والمهندسون والفنيون العاملون في النشاطات

العلمية والتكنولوجية، الجزء الثالث، الجمعية العلمية الملكية، 1988، ص 361، 378، 397،

360، 227، 226

ويمكن تبين أحد مظاهر ضعف القدرة العلمية والتكنولوجية من خلال النسبة المنخفضة للعاملين في البحث العلمي والتطوير، مقاسا بمعادل التفرغ "Full Time Equivalent" (FTE) الى مجموع العاملين في النشاطات العلمية والتكنولوجية والتي بلغت (12.1%) ، مقارنة بـ (46.7%) للخدمات العلمية والتكنولوجية و (41.2%) للتعليم والتدريب بعد المرحلة الثانوية.

وتتضح الصورة اكثر عند مقارنة معادل التفرغ للعلميين والمهندسين العاملين في البحث والتطوير مع بعض الدول المتقدمة والنامية، حيث بلغ 149 شخصا لكل مليون نسمة من السكان النشطين اقتصاديا في الأردن، مقابل 458 شخصا في مصر ، و 801 شخصا في كوريا الجنوبية ، و 949 شخصا في سنغافورة، و 4436 شخصا في اليابان، و 3111 شخصا في الولايات المتحدة الامريكية و 4237 شخصا في الاتحاد السوفيتي، و 9525 شخصا في اسرائيل⁽¹⁾.

ويكشف التوزيع القطاعي للعاملين في نشاط البحث العلمي والتطوير، كما يظهرها الجدول رقم (2) ، عن حالة الانفصال والانعزال الموجودة بين هذا النشاط من جهة وقطاع الانتاج من جهة أخرى، فقد تركز أكثر من ثلثي العاملين في هذا النشاط في قطاع التعليم العالي، بينما لم تتعد حصة قطاع الانتاج (5.2%).

اما من حيث توزيع العاملين في نشاطات البحث العلمي والتطوير حسب نوع المؤسسات ، فيلاحظ من الجدول نفسه ان الجامعات الأردنية استوعبت ما يقارب (52%)، تليها كليات المجتمع (14%) ، ثم المؤسسات الحكومية (10%)، بينما كانت حصة الصناعات بحدود (5%) فقط.

العاملون في المؤسسات الصناعية التي تقوم بأعمال البحث والتطوير:

بلغ عدد المؤسسات الصناعية التي تقوم بأنشطة البحث العلمي والتطوير في الأردن 38 مؤسسة في عام 1986، وذلك من أصل 452 مؤسسة تستخدم 10 عمال أو أكثر. ولكن بالرغم من تدني عدد المؤسسات التي تقوم بمثل هذه الأنشطة، إلا أنها استوعبت حوالي (61%) من حجم القوى العاملة في المؤسسات الصناعية الأصلية.

جدول رقم (2)

توزيع العاملين والمهندسين والفنيين العاملين في البحث العلمي والتطوير

حسب نوع المؤسسة وقطاع الأداء الرئيسي سنة 1986

نوع المؤسسة	قطاع الأداء الرئيسي			المجموع	(%)
	الانتاج	التعليم العالي	الخدمات العامة		
المؤسسات المتفرغة للنشاط العلمي والتكنولوجي	.	.	151	151	7.5
الجامعات الأردنية	.	1037	.	1037	51.7
كليات المجتمع	.	288	.	288	14.4
الوزارات	.	.	125	125	6.2
المؤسسات الحكومية العامة	.	.	193	193	9.6
البنوك	.	.	44	44	2.2
الشركات الاستشارية (غير الهندسية)	.	.	12	12	0.6
الصناعات	102	.	.	102	5.1
الشركات الهندسية	.	.	23	23	1.1
المقاولون	.	.	3	3	0.1
مؤسسات أخرى ذات علاقة	2	.	26	28	1.4
المجموع	104	1325	577	2006	
%	5.2	66.1	28.8		100.0

المصدر: الداغستاني والشحاتيت، تقرير موجز لدراسة القدرة والخدمات العلمية والتكنولوجية في الأردن لعام 1986، الجزء

الأول، الجمعية العلمية الملكية، عمان، 1988، ص 112.

كما استوعبت نحو (37%) من حجم القوى العاملة في القطاع الصناعي الذي بلغ 58388 عامل⁽²⁾ في عام 1986. ويبين الجدول رقم (3) ان نحو (25%) من العاملين في المؤسسات التي تقوم باعمال البحث العلمي والتطوير يتركزون في نشاط صناعة المواد الكيماوية والبتترول والفحم والمطاط والصناعات البلاستيكية ، وان (14%) من هؤلاء العاملين يتركزون في نشاط تصنيع الغذاء والمشروبات والتمباك، وبلغت هذه النسبة ادناها في كل من النشاطات التعدينية الاخرى (0.5%)، وصناعة الاخشاب ومنتجات الاخشاب بما فيها الاثاث (1.9%).

جدول رقم (3)

توزيع العاملين في المؤسسات الصناعية حسب نوع النشاط والقيام باعمال البحث العلمي والتطوير سنة 1986

نوع النشاط	القيام بعمل بحث علمي وتطوير		المجموع	الجموع (%)
	لا	نعم		
-استخراج خامات المعادن	0	3992	3992	11.3
-نشاطات تعدينية اخرى	164	0	164	0.5
-تصنيع الغذاء والمشروبات والتمباك	3850	1059	4909	14.0
- صناعة النسيج والملابس والجلد	2545	458	3003	8.5
- صناعة الاخشاب ومنتجات الاخشاب بما فيها الاثاث	393	293	686	1.9
- الصناعات الورقية والطباعة والنشر	1627	726	2353	6.7
- صناعة المواد الكيماوية والبتترول والفحم والمطاط والصناعات البلاستيكية	1803	7088	8891	25.3
- الصناعات غير المعدنية التعدينية ماعدا منتجات البتترول والفحم	1035	2210	3245	9.2
- صناعات المعادن الرئيسية	936	487	1423	4.0
-تصنيع منتجات المعادن المبركة والالات والمعدات	1101	874	1975	5.7
- الكهرباء والغاز والبخار	0	4536	4536	12.9
المجموع	13454	21723	35177	
	38.6	61.4		100.0

المصدر: الداغستاني والشحاتيت، بعض المؤشرات التكنولوجية للصناعات الأردنية، الجزء السادس، الجمعية العلمية الملكية،

عمان، 1988، جدول رقم (6-3-3)، ص 153.

الانفاق على النشاطات العلمية والتكنولوجية:

سنحاول في هذا الجزء من الدراسة القاء الضوء على واقع الانفاق على النشاطات العلمية والتكنولوجية في الأردن، وسنركز بشكل خاص على نشاطات البحث العلمي والتطوير لما لهذا النشاط من دور في خلق عملية التجديد والابتكار، والتي بدورها تسهم في تسارع عملية النمو الاقتصادي من خلال زيادة المقدرة على الانتاج.

وقد تنبعت خطط التنمية الاقتصادية والاجتماعية في المملكة الى أهمية تلك النشاطات ، فعلى سبيل المثال، حددت خطة التنمية الخمسية (1976 - 1980) نسبة لاتقل عن (1%) من الدخل القومي لتمويل البحث العلمي⁽³⁾، كما أوصت خطة التنمية (1981-1985) بزيادة الانفاق على العلوم والتكنولوجيا ليصل بين(3%) الى (5%) من الدخل القومي، على أن يوجه ما لا يقل عن (30%) من هذا الانفاق للبحث والتطوير⁽⁴⁾.

اما خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية (1986-1990)، فقد اوصت ببعض الاجراءات التنظيمية لدعم نشاطات البحث والتطوير تتمثل في⁽⁵⁾:

أ- اصدار تشريع خاص لغرض رسم البحث العلمي مقداره فلس واحد عن كل ليتر من المنتجات النفطية المستهلكة في الأردن.

ب- زيادة المخصصات المالية المباشرة للبحث العلمي في الجامعات الأردنية لتصل الى (5%) من النفقات المتكررة لكل جامعة.

ج- اعفاءات ضريبية لمؤسسات القطاع الخاص، مقابل انفاقها على نشاطات البحث العلمي والتطوير التعاقدية الذي تقوم به المؤسسات العلمية الوطنية.

وبالرغم من ان نسبة الانفاق على البحث العلمي والتطوير من الناتج

القومي الاجمالي قد ارتفعت من (0.15%) في عام 1973 الى (0.29%) في عام 1986⁽⁶⁾ الا ان هذه النسبة بقيت ادنى مما هدفت اليه خطط التنمية. كما انه لم يتم تنفيذ أي من التوصيات السابقة. فأسعار المنتجات النفطية قد ارتفعت بين 10 الى 50 فلس لكل لتر في عام 1989، الا انه لم يتم تخصيص الفلوس المقرر لغرض البحث العلمي، وكذلك الأمر بالنسبة للمخصصات المالية المباشرة للبحث العلمي في الجامعات الأردنية التي تراوحت بين (0.60%) الى (0.87%) من النفقات الكلية خلال الفترة (1980-1989).⁽⁷⁾، اما البند الخاص بالاجراء الثالث (ج) فقد ورد في المادة 23 من قانون تشجيع الاستثمار لعام 1987 بمنح اعفاءات ضريبية لأي مشروع يقوم بأعمال التدريب المهني والدراسات التي تستهدف تطوير المنتجات، وفيما يلي نص هذه المادة:-

لمجلس الوزراء ان يعفي من ضريبة الدخل، والخدمات الاجتماعية في كل سنة مالية مبلغا لايزيد عن (25,000) خمسة وعشرين الف دينار من الدخل السنوي الخاضع لضريبة الدخل الذي يتحقق لأي مشروع في قطاع الصناعة والتعدين اذا جرى تخصيص وانفاق ذلك المبلغ في أي من الاغراض التالية:

1- تدريب المستخدمين والعمال ضمن برامج توافق عليها مؤسسة التدريب المهني، وتنفذ تحت اشرافها.

2- اجراء بحوث ودراسات تستهدف تطوير وتحسين الانتاج بالاتفاق مع احدى الجامعات الأردنية، او الجمعية العملية

الملكية، او احدى المؤسسات العامة⁽⁸⁾.

ويؤخذ على هذا القانون انه لم يأخذ بعين الاعتبار حجم المشاريع الموجودة فالمبلغ المعفى من الدخل الخاضع للضريبة يعتبر بسيطا بالنسبة للمشاريع الكبيرة، وكبيرا بالنسبة للمشاريع الصغيرة التي لايزيد رأسمالها عن 50 الف

دينار، كما انه لم يحدد بدقة النسبة المخصصة من هذا المبلغ لكل غرض من الاغراض السابقة اضافة الى ذلك فإن تنفيذ هذا القانون منوط بموافقة مجلس الوزراء، وهو امر يتطلب اجراءات كثيرة ووقتا طويلا.

اما المادة 216 من قانون الشركات رقم 1 لسنة 1989، فقد فرضت نسبة لاتقل عن 1% من صافي ارباح كل شركة مساهمة عامة، وذلك كمخصص ينفق على دعم البحث العلمي والتطوير والتدريب المهني⁽⁹⁾.

وعلى عكس ما جاء في المادة السابقة من قانون تشجيع الاستثمار، فان المادة 216 من قانون الشركات لم تتضمن أي اشارة الى وجود حوافز واعفاءات ضريبية مقدمة الى مؤسسات القطاع العام والقطاع الخاص.

توزيع الانفاق على النشاطات العلمية والتكنولوجية:

قدر حجم الانفاق الكلي على النشاطات العلمية والتكنولوجية في الأردن بنحو 15 مليون دينار في عام 1976، او ما يعادل (2.4%) من الناتج القومي الاجمالي⁽¹⁰⁾، ارتفع الى 72,4 مليون دينار في عام 1986، او ما يعادل (3.8%) من الناتج القومي الاجمالي⁽¹¹⁾.

ويبين الجدول رقم (4) ان أكثر من نصف الانفاق تركز في مجال التعليم العالي والتدريب، وان حوالي (37%) في مجال الخدمات العلمية والتكنولوجية، بينما لم يتجاوز نصيب البحث والتطوير (8%) من مجمل الانفاق الكلي.

وتشير ارقام عام 1988 الى ان نسبة الانفاق على البحث العلمي والتطوير من اجمالي الناتج المحلي في المملكة لاتزال قريبة لمثيلاتها في بعض البلدان النامية حيث بلغت (0.45%)، مقارنة بـ (0.50%) في مصر، (0.48%) في تركيا، و (0.60%) في ماليزيا ولكنها تقل كثيراً عن البلدان المتقدمة، حيث بلغت هذه النسبة (2.8%) في كل من اليابان والولايات المتحدة الأمريكية و (3.0%) في

جدول رقم (4)

توزيع الانفاق على النشاطات العلمية والتكنولوجية حسب

نوع المؤسسة ونوع النشاط سنة 1986 (مليون دينار)

نوع المؤسسة	نوع النشاط			المجموع (%)
	خدمات علمية وتكنولوجية	تعليم عالي وتدريب	بحث علمي وتطوير	
- المؤسسات المتفرغة للنشاط العلمي والتكنولوجي	2,562	0,022	0,668	0.04
- الجامعات الأردنية	17,772	30,092	3,350	0.71
- كليات المجتمع	3,382	9,520	0,481	0.18
- الصناعات	0,709	0,008	0,315	0.01
- مؤسسات أخرى ذات علاقة	2,652	0,094	0,773	0.05
المجموع	27,077	39,736	5,587	72,400
(%)	37	55	8	100.0

المصدر: الداغستاني والشحاتيت، التمويل والانفاق على النشاطات العلمية والتكنولوجية، الجزء الرابع، الجمعية العلمية الملكية، عمان، 1988، ص 56-60.

السويد، و (2.4%) في فرنسا⁽¹²⁾.

ويكشف الجدول رقم (5) عن ضالة حجم الانفاق المخصص لنشاطات التطوير، رغم أهمية الدور الذي تلعبه هذه النشاطات في ابتكار طرق ووسائل جديدة للانتاج، مقارنة بما خصص للابحاث الاساسية والتطبيقية ذات الصلة غير المباشرة بمشاكل الانتاج، وهو ما يفسر لنا حقيقة تدني عدد الاختراعات البالغة 211 اختراعا حتى بداية عام 1987، استخدم منها 93 اختراعا فقط، ويبين الجدول رقم (6) ان حصة الجامعات الأردنية من الاختراعات التي تمت نتيجة العمل العلمي شكلت ما يقارب (65%) منها، بينما لم تتعد حصة أي من المؤسسات الأخرى عن (12%) فقط.

جدول رقم (5)

انفاق الأردن على البحث العلمي والتطوير حسب نوع المؤسسة
ونوع البحث والتطوير سنة 1986 (مليون دينار)

نوع المؤسسة	نوع البحث والتطوير			المجموع (%)
	البحث الأساسي	البحث التطبيقي	التطوير	
- المؤسسات المتفرقة للنشاط العلمي والتكنولوجي	0,102	0,246	0,320	12.0
- الجامعات الأردنية	0,834	1,725	0,791	60.0
- كليات المجتمع	0,183	0,161	0,137	8.6
- المؤسسات الصناعية	0,240	0,015	0,060	5.6
- مؤسسات أخرى ذات علاقة	0,029	0,554	0,190	13.8
المجموع	1,388	2,701	1,498	5,587
(%)	24.8	48.3	26.9	100.0

المصدر: الدائمستاني والشحاتيت، تقرير موجز لدراسة القدرة والخدمات العلمية والتكنولوجية في الأردن لعام 1986، الجزء الأول، الجمعية العلمية الملكية، عمان، 1988، ص 126.

جدول رقم (6)

عدد الاختراعات التي تمت نتيجة العمل العلمي

والمستخدم منها حسب نوع المؤسسة سنة 1986

نوع المؤسسة	عدد الاختراعات		المجموع	(%)
	المستخدمة	غير المستخدمة		
المؤسسات المتفرغة للنشاط العلمي والتكنولوجي	24	0	24	11.4
الجامعات الأردنية	42	95	137	64.9
كليات المجتمع	5	11	16	7.6
الوزارات	5	0	5	2.4
المؤسسات الحكومية العامة	4	6	10	4.7
البنوك	0	0	0	0.0
الشركات الاستشارية (غير الهندسية)	0	0	0	0.0
الصناعات	8	2	10	4.7
الشركات الهندسية	0	2	2	0.9
المقاولون	1	0	1	0.5
مؤسسات أخرى ذات علاقة	4	2	6	2.8
المجموع	93	118	211	
(%)	44.1	55.9		100.0

المصدر: الداغستاني والشحاتيت، العلميون والمهندسون والفنيون العاملون في النشاطات العلمية والتكنولوجية، الجزء الثالث،

الجمعية العلمية الملكية، عمان، 1988، ص 447.

الانفاق على البحث والتطوير في الصناعات الأردنية:

ان ابرز ما يلاحظه الباحث عند استعراض واقع أنشطة البحث والتطوير في المملكة، بشكل عام، هو ظاهرة الانفصال والعزلة شبه التامة وغياب العلاقة التفاعلية بين مراكز البحث العلمي والاكاديمي من جهة وقطاع الانتاج من جهة أخرى، والتي تلغي أحد الشروط اللازمة للتطور التكنولوجي، في نفس الوقت الذي تبرر فيه اعتماد المملكة على منتجات التقدم التكنولوجي في الدول المتقدمة.

ويمكن الكشف عن هذه الظاهرة من خلال الجدول رقم (7). فقد بلغت قيمة ما

جدول رقم (7)

انفاق المؤسسات الصناعية على البحث العلمي والتطوير حسب نوع نشاط المؤسسات والجهة التي قامت بالبحث والتطوير سنة 1986 (الدinars)

نوع النشاط	الجهة التي قامت بالبحث العلمي والتطوير						المجموع (%)
	الجمعية العلمية الملكية	الجامعة الأردنية	الجامعة اليرموك العلوم والتكنولوجيا	جامعة مؤتة والتكنولوجيا	جهات أخرى داخل الأردن	جهات أخرى خارج الأردن	
- استخراج خامات المعادن	0	0	0	0	0	0	0
- نشاطات تعدينية أخرى	0	0	0	0	0	0	0
- تصنيع الغذاء والمشروبات والمشروبات	1400	300	0	0	13283	9450	24433
- صناعة النسيج والملابس والجلود	0	0	0	0	0	0	0
- صناعة الأخشاب ومنتجاتها	0	0	0	0	0	0	0
- الأخشاب بما فيها الآثاث	2400	0	0	0	0	0	2400
- الصناعات الورقية والطباعة والنشر	7580	4000	0	0	0	71000	82580
- صناعة المراد الكيميائية والبتترول والفحم والمخاط والصناعات البلاستيكية	6969	0	0	0	0	0	6969
- الصناعات غير المعدنية التعدينية	7000	0	0	0	0	0	7000
- ماعدات منتجات البتترول والفحم	2100	0	0	0	0	2000	4100
- صناعة المعدات الرئيسية	25000	0	0	0	0	0	25000
- تصنيع منتجات المعادن المبركة والآلات والمعدات	0	0	0	0	0	62773	87773
- الكهرباء والغاز والبخار	0	0	0	0	0	0	0
المجموع	52449	4300	0	0	13283	193837	263869
(%)	19.9	1.6	0	0	5.0	73.5	100.0

المصدر: الداغستاني والشحاتيت، بعض المؤشرات التكنولوجية للصناعات الأردنية، الجزء السادس، الجمعية العلمية الملكية، عمان، 1988، ص 161.

نفذته المراكز العلمية والبحثية (الجامعة الأردنية، اليرموك، مؤتة، الجمعية العلمية الملكية وجهات أخرى داخل الأردن) من نشاط بحث علمي وتطوير لصالح المؤسسات الصناعية نحو 57 الف دينار، أي مانسبته (26.5%) من جملة ماتقدمه الجهات الأخرى، أما الجهات الاجنبية فقد نفذت مانسبته (73.5%)، ويعتبر هذا بحد ذاته أحد مؤشرات التبعية التكنولوجية للصناعات الأردنية.

ان النتيجة المنطقية لغياب الترابط والتفاعل بين مراكز البحث العلمي من جهة، والمؤسسات الصناعية من جهة أخرى، عكست نفسها بشكل جلي في تدني قدرة هذه المؤسسات على الاختراع، حيث بلغ عدد الاختراعات حتى بداية عام 1987 نحو 10 اختراعات فقط، تشكل مانسبته (4.7%) فقط من مجموع الاختراعات، كما اتضح من الجدول رقم (6).

قنوات نقل التكنولوجيا الى الأردن:

في ظل القصور الواضح للمستوى التكنولوجي في المملكة والذي يتضح من المؤشرات السابقة، وبالذات في انخفاض حجم الانفاق على أنشطة البحث العلمي والتطوير واختلال توزيع العلميين والمهندسين العاملين في تلك الأنشطة والفجوة الواسعة التي تفصلها عن الأنشطة الصناعية، فليس هناك خيار بديل عن استيراد التكنولوجيا الاجنبية والاعتماد المتواصل عليها، باعتبارها اداة للتقدم الاقتصادي والصناعي. وقد أشرنا في الفصل السابق الى أهم القنوات التي يتم من خلالها نقل التكنولوجيا، وفي الأردن فإن أهم هذه القنوات هي: عقود شراء الآلات والمعدات (السلع الرأسمالية)، عقود الترخيص والاستشارات وتسليم المفتاح، والاستثمارات الاجنبية المباشرة.

اولاً: عقود شراء السلع الرأسمالية:

تمثل السلع الرأسمالية المستوردة بشكل عام، والآلات ومعدات النقل بشكل خاص، أحد أهم مؤشرات نقل التكنولوجيا الى الأردن. ففي غضون فترة قصيرة

من الزمن تضاعفت المستوردات من هذه السلع حتى بلغت حوالي 320 مليون دينار عام 1990، بعد ان كانت حوالي 163 مليون دينار عام 1987، اي بزيادة تتجاوز (24%) سنويا.

وتقدم الاحصاءات المنشورة في الجدول رقم (8) مؤشرات بالغة الأهمية حول تزايد اعتماد المملكة على منتجات التقدم التكنولوجي في الدول الأخرى، ويمكن القول بأن تجارة المملكة الخارجية، وخاصة في مجال السلع الرأسمالية، هي تجارة استيراد. ويدل حجم الصادرات الضئيل من هذه السلع على ان القدرة التكنولوجية للأردن تفتقر الى أحد مقوماتها الرئيسية، وهي صناعة السلع الرأسمالية.

جدول رقم (8)

القيمة الاجمالية للصادرات والواردات التكنولوجية للأردن

(1990-1987) (مليون دينار)

السنة	1987	1988	1989	1990
المنتجات التكنولوجية				
الواردات من السلع الرأسمالية	162,813	219,451	262,066	319,456
الصادرات من السلع الرأسمالية	3,854	5,631	13,586	16,023
مجموع الواردات	915,545	1,022,469	1,230,010	1,725,828
مجموع الصادرات	248,773	324,788	534,106	612,252

المصدر: البنك المركزي الأردني، النشرة الاحصائية الشهرية، دائرة الابحاث والدراسات، المجلد 27 .

العدد 11، 1991.

ثانياً: عقود الترخيص (الامتيازات) والاستشارات وتسليم

المفتاح:-

ان نقل التكنولوجيا لايتوقف عند استيراد السلع الرأسمالية فقط، بل يتعدى ذلك، وفي اغلب الاحيان، الى استيراد الخدمات التقنية المصاحبة لها والتي تتمثل في قيام الطرف الاجنبي بكافة اعمال التصميم والاستشارات الهندسية والفنية، ودراسة الجدوى... الخ.

وقد أشار أحد التقارير الى ان قيمة عقود الاستشارات المعروفة والموقعة بين الأردن والشركات الأجنبية خلال الفترة (1976- 1983) بلغت نحو 454 مليون دولار⁽¹³⁾. اما بالنسبة لعقود المقاوله، والتي تتضمن الخدمات التي تقدمها الاطراف الأجنبية من اعمال على طريقة تسليم المفتاح، بدءاً من تأسيس وتركيب وتشغيل المشروع لصالح المالك الأردني حتى مرحلة الانتاج النهائي، فقد بلغت 2730 مليون دولار خلال الفترة المذكورة كما يتضح من الجدول رقم (9).

جدول رقم (9)

قيمة العقود المبرمة بين الأردن وشركات أجنبية

(مليون دولار)

(1983-1976)

المجموع	عقود الاستشارات	عقود المقاوله	عقود التوريد	نوع العقد نوع القطاع
588,5	21,4	104,5	462,6	الزراعة والري
685	,77	554,1	53,9	الصناعة التحويلية
35	21,5	13,1	,4	البترول والتعدين
53,5	-	53,2	,3	النقل والتخزين
1689,2	219,5	945,4	524,3	المرافق العامة
20,8	-	3,3	17,5	السياحة والفنون
201,9	1,7	192	8,2	الاسكان
1048,6	113,4	864,4	70,8	لصحة والتعليم والخدمات
4322,5	454,5	2730	1138	المجموع

المصدر: ياسين، التقرير الاستراتيجي العربي، مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية، الأهرام، 1987، ص 101.

والملاحظ هنا ان هذه القيمة تركزت بشكل كبير في قطاع المرافق العامة، ثم قطاع الصحة والتعليم والخدمات، يليه قطاع الصناعة التحويلية، ثم قطاع الاسكان. وان نظرة سريعة الى المبالغ المدفوعة في مجال عقود المقاولات ، مقارنة بعقود التوريد والاستشارات في قطاع الصناعة التحويلية، يكشف عن أحد العوامل الرئيسية وراء تخلف أنشطة البحث والتطوير في هذا القطاع . فمشاريع تسليم المفتاح والمصانع المستوردة عبارة عن وحدات إنتاجية وحزم تكنولوجية يصعب فكها واستيعابها، ومن ثم فإنه يصعب القول بأن هذه الوحدات ساهمت في خلق قاعدة وطنية من الخبراء والاستشاريين، وهذا يعني انه لم يجر نقل حقيقي للمعرفة التكنولوجية Know-how أو الجانب غير المادي الذي اشرنا اليه في الفصل الثاني، وانما تم الحصول على الجانب الصلب أو المادي Hard- ware، أي منتجات التكنولوجيا.

من جانب آخر، يُظهر الجدول رقم (10) حجم المبالغ المدفوعة مقابل استخدام حقوق الامتياز في المؤسسات الصناعية التي تستخدم عشرة عمال أو أكثر في عام 1986 والتي قدرت بنحو 567 الف دينار موزعة على 18 مؤسسة ، شكل مادفعه نشاط صناعة المواد الكيماوية والبترولية والفحم والمطاط والصناعات البلاستيكية مانسبته (59.8%) منها، يليه نشاط تصنيع الغذاء والمشروبات والتبناك، ثم نشاط الكهرباء والغاز والبخار .

ثالثاً: الاستثمار الاجنبي المباشر:

لم يقدم الاستثمار الاجنبي المباشر أي مساهمة تذكر في مجال نقل التكنولوجيا الى الاردن. ويعود السبب في ذلك الى ضآلة حجم هذه الاستثمارات والتي بلغت 14,1 مليون دينار، وشكلت مانسبته (3.89%) من اجمالي الاستثمارات المحلية في عام 1987⁽¹⁴⁾.

جدول رقم (10)

قيمة المبالغ المدفوعة مقابل حقوق الامتياز حسب نوع النشاط

نوع النشاط	سنة التأسيس								المجموع	(دينار)	(/%)
	سنة التأسيس										
	87-85	84-80	79-75	74-70	69-65	64-60	59-55	54-50			
استخراج خامات المعادن	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.0
نشاطات تعديلية أخرى	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.0
تصنيع الغذاء والمشروبات والتبناك	0	0	0	54200	0	3000	21848	0	79048	13.9	
صناعة النسيج والملابس والجلد	0	0	6956	0	0	0	0	0	6956	1.2	
صناعة الأخشاب ومنتجات الأخشاب بما فيها الآثاث	0	0	9685	0	0	0	0	0	9685	1.7	
الصناعات الورقية والطباعة والنشر	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.0	
صناعة المواد الكيماوية والبترول والفحم والمطاط والصناعات البلاستيكية	0	0	38278	0	0	11343	280750	9000	339371	59.8	
الصناعات غير المعدنية التحويلية	0	0	0	0	0	0	0	60000	60000	10.6	
أعدا منتجات البترول والفحم	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.0	
صناعة المعادن الرئيسية	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.0	
تصنيع منتجات المعادن المبركة والآلات والمعدات	1857	0	600	0	0	0	0	7000	9457	1.7	
لكهرباء والغاز والبخار	0	0	0	0	0	0	62773	0	62773	11.1	
المجموع	1857	0	55519	54200	0	14343	365371	76000	567290		
(%)	0.3	0.0	9.8	9.6	0.0	2.5	64.4	13.4		100.0	

مصدر: الداغستاني والشحاتيت، بعض المؤشرات التكنولوجية للصناعات الأردنية، الجزء السادس، الجمعية العلمية الملكية، عمان، 1988 ص 1.

ورغبة من الحكومة في جذب رأس المال الأجنبي، فقد أصدرت قانوناً تمنح بموجبه المستثمر الأجنبي حق التمتع بكل المزايا التي يتمتع بها المستثمر المحلي، حيث

جاء في المادة 25 من قانون تشجيع الاستثمار لعام 1987 مايلي:
يعامل رأس المال العربي او الاجنبي المستثمر في
أي مشروع تنطبق عليه احكام هذا القانون معاملة
مساوية لرأس المال المحلي سواء اكان استثماره
بالاشتراك معه، او بصورة مستقلة بما في ذلك الاعفاء
من الرسوم والضرائب وتضمن الحكومة لرأس المال
العربي او الأجنبي التمتع بجميع الاعفاءات
والتسهيلات التي تمنح له بمقتضى احكام هذا القانون،
وعدم الغائها أو خفضها أو المساس بها بمقتضى أي
تشريع آخر (15).

يلاحظ على هذه المادة، انها لم توضح المجالات التي تقبل فيها الدولة
الاستثمار الاجنبي مشاركة مع رأس المال المحلي، والمجالات التي يقبل فيها منفردا،
وتلك التي لايقبل فيها كلية. كما ويؤخذ على هذا القانون انه اعطى نفس الميزات
لكل من الاستثمار المشترك والاستثمار الاجنبي المستقل، وكان الافضل ان يعطي
الاولوية للاستثمار المشترك لما يتمخض عنه من اكتساب القوى البشرية المحلية
خبرات ومعارف تكنولوجية ومهارات ذات أهمية في عملية التطوير التكنولوجي.
أما قانون تنظيم الاستثمارات العربية والأجنبية لسنة 1992، فقد حدد
المجالات التي لايجوز للمستثمر غير العربي الاستثمار فيها إلا بتنسيب من وزير
الصناعة والتجارة وبقرار من مجلس الوزراء، وهذه المجالات هي الصناعة،
السياحة، الصحة، الزراعة، ومشاريع الاسكان والاعمار (16).

ورغم ان الحكومة اعطت قدرا من الطمأنينة والحماية لرأس المال الاجنبي،
من خلال التأكيد على عدم الغاء او تخفيض أو المساس بكل ما جاء في قانون
تشجيع الاستثمار لسنة 1987 من اعفاءات وتسهيلات، الا ان المستثمر الاجنبي

لا يُعول كثيراً على مثل هذه الامتيازات، فهو بحاجة الى اسواق واسعة وبنية تحتية متطورة، وعملة مستقرة، وفي تقديرنا فإن عامل الاستقرار السياسي الذي تفتقده بلدان الشرق الأوسط، والناجم عن الصراعات العربية - الاسرائيلية، والقطرية والاقليمية في المنطقة، يعطي انطباعاً غير موات لمناخ الاستثمار، وهو يشكل الى جانب العوامل السابقة عامل طرد قوي لرأس المال الأجنبي.

- (1) UNESCO, Statistical Year book, 1987, pp 5.115 - 5.119.
- (2) دائرة الاحصاءات العامة، الدراسة الصناعية، 1988، ص 5.
- (3) المجلس القومي للتخطيط، خطة التنمية الخمسية ، (1980-1976)، ص 23.
- (4) المجلس القومي للتخطيط، خطة التنمية الخمسية، (1985-1981) ، ص 348.
- (5) وزارة التخطيط ، خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية، (1990-1986)، ص 136.
- (6) Daghestani, Expenditure on Research and Development on Jordan, 1989, p.4.
- (7) Ibid, p 15.
- (8) وزارة الصناعة والتجارة، قانون تشجيع الاستثمار، 1987 ، ص 19.
- (9) سوق عمان المالي ، دليل الشركات المساهمة العامة في الأردن، 1991، ص 417.
- (10) Saket, Asfour, and Assaf, Survey of Scientific and Technological Potential for Jordan in 1976,1978, p 49.
- (11) الداغستاني والشحاتيت، التمويل والانفاق على النشاطات العلمية والتكنولوجية، الجزء الرابع، 1988، ص 21.
- (12) Daghestani, The Role of Research in Industrial Technology Transfer and Development in Islamic Countries, 1990, pp 51, 52.
- (13) ياسين، مرجع سابق، 1987، ص 101.
- (14) World Bank, Apreliminary Assessment of Science and Technology Capacity and Issues in Jordan, 1989, p 25.
- (15) وزارة الصناعة والتجارة، مرجع سابق، ص 20.
- (16) صوت الشعب، قانون تنظيم الاستثمارات العربية والاجنبية لسنة 1992، 10 / أيار / 1992، ص 5.

الفصل
الرابع

الإطار النظري
للدراية

الفصل الرابع

الاطار النظري للدراسة

تسمى هذه الدراسة الى اختبار مجموعة الفرضيات التي ذكرناها في الفصل الاول والتي تشير الى وجود علاقة طردية بين كل من: عقود شراء الآلات والمعدات، اتفاقيات التراخيص، حجم المنشأة، القوة الاحتكارية، درجة تمايز المنتجات، والقدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية، وعلاقة عكسية بين الاستثمار الأجنبي والقدرة التكنولوجية لتلك المؤسسات. وسوف نستعرض في هذا الفصل الاطار النظري التي تبني عليه تلك الفرضيات، مع الإشارة الى أهم الدراسات التي تمت في هذا المجال.

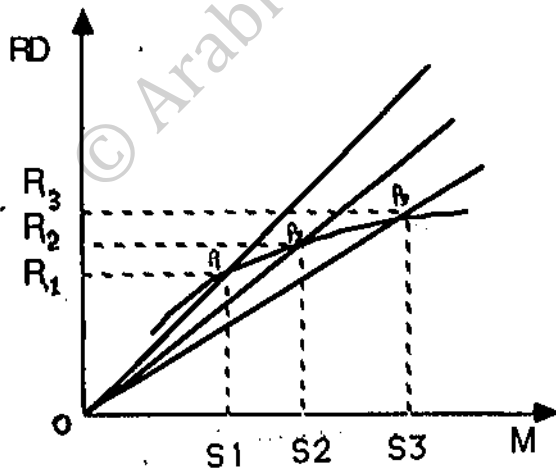
أولاً: عقود شراء الآلات والمعدات

يرى كاتراك «Katrak» بان قدرة المنشأة على تكييف واستيعاب التكنولوجيا الاجنبية يعد من المؤشرات الهامة للاعتماد على القدرة التكنولوجية الذاتية⁽¹⁾. ويعبر كاتراك عن هذا المعنى بمؤشر كمي هو نسبة ما تنفقه المنشأة على الآلات والمعدات الراسمالية المستوردة الى اجمالي انفاقها على البحث والتطوير، فكلما ارتفعت هذه النسبة عبر الزمن كلما أصبحت المنشأة اكثر اعتماداً على التكنولوجيا الاجنبية، والعكس صحيح في حالة انخفاض تلك النسبة، حيث تصبح المنشأة اكثر اعتماداً على قدراتها الذاتية في مجال تطوير واستيعاب التكنولوجيا.

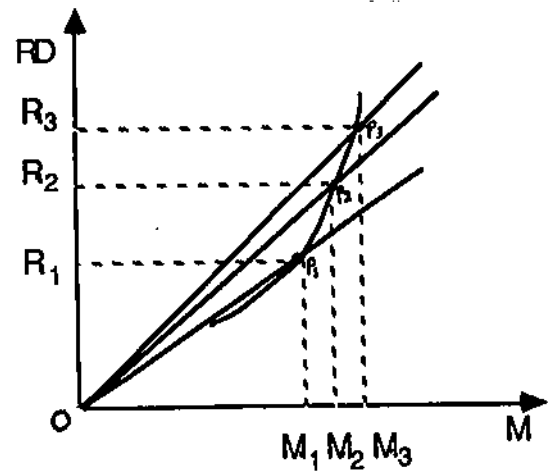
وبغية المزيد من الايضاح لمفهوم العلاقة بين التكنولوجيا المستوردة ونشاطات البحث والتطوير يمكن اللجوء الى لغة الاشكال، حيث يشير المحور الافقي من الشكل رقم (1) الى حجم الانفاق على التكنولوجيا المستوردة M، بينما يشير المحور العمودي الى حجم الانفاق على البحث والتطوير RD.

ان مرحلة البداية في تأسيس أي مشروع يستلزم تنمية الجهاز الانتاجي بالمكائن والالات والاجهزة والوسائل التكنولوجية الاخرى، ولتكن المسافة OM_1 تمثل حجم الانفاق على هذه التجهيزات، والمسافة OR_1 حجم الانفاق على نشاطات البحث والتطوير اللازم لتكييف وملائمة التكنولوجيا المستوردة للظروف المحلية خلال الفترة T_1 .

وقد يتطلب انتاج سلع ذات مواصفات جديدة استيراد تكنولوجيا ومكائن جديدة . ولنفرض ان مجموع ما انفقته المنشأة لهذا الغرض يعادل OR_2, OM_2 في الفترة T_2 ، و OR_3, OM_3 في الفترة T_3 ، فتكون المحصلة النهائية وجود ثلاث نقاط P_1, P_2, P_3 كافية لتحديد ميل المنشأة لتكييف وملائمة التكنولوجيا المستوردة والذي يتزايد عبر الفترات الزمنية من OP_1 الى OP_2 الى OP_3 ، ويبين المنحنى $P_1 P_2$ من الشكل رقم (1) ان الانفاق على البحث والتطوير يزداد بنسبة اكبر من نسبة الانفاق على التكنولوجيا المستوردة، وهي اشارة الى زيادة الاعتماد التكنولوجي على الذات .



شكل رقم (2)



شكل رقم (1)

ويبين الشكل رقم (2) الاحتمال الثاني الذي يبدو من خلال تناقص ميل المنشأة لتكثيف ما تستورده من تكنولوجيات غير ملائمة عبر الزمن ، حيث يزداد الانفاق على البحث والتطوير بأقل من الزيادة في الاتفاق على التكنولوجيا المستوردة .

مما سبق ، يمكن التوصل إلى قياس المرونة والتي تعرف بأنها التغيرات النسبية التي تطرأ على حجم الانفاق على البحث والتطوير الناجمة عن التغيرات النسبية التي تطرأ على حجم الانفاق على التكنولوجيا المستوردة ، وباستخدام الصيغة الرياضية، تكون المرونة ε :

$$\varepsilon = \left(\frac{\partial RD}{\partial M} \right) \left(\frac{RD}{M} \right)$$

حيث :

$$\frac{\partial RD}{\partial M} : \text{التغير في الانفاق على البحث والتطوير الناجمة عن التغير في الانفاق}$$

على التكنولوجيا المستوردة .

$$\frac{RD}{M} : \text{متوسط ميل المنشأة للانفاق على البحث والتطوير.}$$

لقد حاول كاتراك ، في دراسة شملت 43 صناعة هندية قياس المرونة من خلال الصيغة اللوغارتمية التالية :-

$$\text{Log RD} = a_1 + b_1 \text{Log M}$$

فكانت المرونة b_1 أقل من واحد صحيح ، مما يعني أن الانفاق على البحث والتطوير يزداد بنسبة أقل من نسبة الزيادة في الانفاق على التكنولوجيا الاجنبية المستوردة⁽²⁾، وهي اشارة الى حالة التبعية التكنولوجية التي تتزايد عبر الزمن، كما يوضحها المنحنى p_1 p_3 من الشكل رقم (2).

ثانياً: إتفاقيات التراخيص (الإمتيازات)

إن أحد الأساليب الأخرى المتبعة لنقل التكنولوجيا ، هو تسجيل الرخص وبراءات الإختراع وغيرها ، مما يطلق عليه "حقوق الإمتياز" ، والتي تعتبر مؤشراً لنمو النشاطات التكنولوجية في البلد ودليلاً على القدرة الخلاقة للمؤسسة الحائزة عليها.

وتكمن أهمية إتفاقيات التراخيص وحقوق الامتياز في انها تعطي الفرصة للاستفادة من التقنيات الموجودة بدلاً من خلق تقنيات جديدة قد تتطلب فترة زمنية طويلة، ومصاريف مرتفعة، ومخاطرة عالية. وقد خلصت إحدى الدراسات الى ان انتقال التكنولوجيا بهذه الطريقة له آثار ايجابية على أنشطة البحث والتطوير التي تقوم بها المنشآت الصناعية في الهند⁽³⁾.

وفي دراسة أخرى شملت 166 منشأة صناعية ، لاحظ سد هارثن "Siddharthan" وجود علاقة ذات طبيعة تكاملية Complementary relation بين التكنولوجيا المستوردة بطريقة إتفاقيات التراخيص من ناحية وكثافة البحث والتطوير من ناحية أخرى

⁽⁴⁾، بمعنى ان نقل هذا النمط من التكنولوجيا يساهم في تعزيز القدرة البحثية والتطويرية للمنشأة . كما فسر كومار في إحدى دراساته وجود العلاقة التكاملية بان تكنولوجيا التراخيص يحتاج الى تكييف وتطوير ، لكي تتواءم مع حاجات ومتطلبات الصناعات الهندية ، مما يشجع عمليات البحث والتطوير في تلك الصناعات⁽⁵⁾.

ويؤكد بلمنثال "Blumenthal" بأن استمرارية الاعتماد على الجهات الاجنبية في هذا المجال سوف يؤدي الى التبعية التكنولوجية، ما لم يواكب عملية نقل التكنولوجيا زيادة في نشاطات البحث والتطوير الذي يهدف الى تكييفها

وتطويعها، وتبين في دراسة له شملت كل من استراليا ، ايطاليا، فرنسا، المانيا، اليابان، والسويد ، واستخدم فيها اسلوب تحليل المقطع العرضي "Cross-Section analysis" ، ان العلاقة بين مدفوعات هذه البلدان لقاء استخدام براءات الاختراع الاجنبية والمعرفة الفنية " Know-how " من جهة، والبحث والتطوير الداخلي من جهة اخرى، بانها ذات طبيعة تكاملية⁽⁶⁾ ، وهذه النتيجة مشابهة لما توصل اليه كل سد هارثن وكومار.

ثالثاً: الإستثمار الأجنبي المباشر:

خضعت عملية نقل التكنولوجيا عن طريق الإستثمار الأجنبي المباشر إلى نقاشات عديدة بين مؤيد لها من جهة ، ومعارض لها من جهة أخرى .
أما الإتجاه المؤيد فينطلق من حقيقة أن البلدان النامية تفتقر إلى المقومات الأساسية التي تساعد في دفع عملية النمو الإقتصادي ، وهي رأس المال، والتكنولوجيا المتطورة ، والعمالة الماهرة ، والكفاءات الإدارية . ويرى هذا الإتجاه بأن الإستثمار الأجنبي المباشر وحده القادر على سد هذه الثغرات ، وأن هذا النوع من الإستثمار هو الأفضل والأكفأ في مجال نقل التكنولوجيا ، وما تجربة كوريا الجنوبية وسنغافورة وتايوان، التي بلغت مرحلة متطورة من التصنيع ، إلا مثلاً على ذلك⁽⁷⁾.

أما الإتجاه الآخر ، فيرى بأن التكنولوجيا المنقولة بهذه الطريقة تعيق نمو القدرات التكنولوجية للصناعة في هذه الدول، خاصة إذا كانت هذه التكنولوجيا من السهولة بحيث يمكن للمجهودات المحلية إنشاء تكنولوجيا منافسة لها، وإذا لم يتم مستورد التكنولوجيا نفسه بالإستثمار محلياً لبناء هذه القدرات⁽⁸⁾.

ويُرجع غلوبرمان "Globerman" أسباب تدني نشاطات البحث والتطوير في الصناعات الكندية إلى إرتفاع نسبة الملكية الأجنبية⁽⁹⁾. ويتفق في هذا الصدد مع كومار الذي لاحظ بأن للإستثمار الأجنبي المباشر أثراً سلبية على كثافة البحث

والتطوير الداخلي في الهند ، حيث فسّر هذه النتيجة بتركز معظم نشاطات الشركات المتعددة الجنسية في مجال البحث والتطوير قرب مراكزها الأصلية وخارج حدود البلد المستورد للتكنولوجيا⁽¹⁰⁾.

العوامل المؤثرة على القدرة التكنولوجية:

يستعرض الجزء التالي بعض العوامل التي تؤثر على القدرة التكنولوجية للمنشأة الصناعية، والنظريات الخاصة بها، وهذه العوامل هي: حجم المنشأة، تركيز الصناعة، وتمايز الإنتاج.

أولاً: حجم المنشأة:

أشارت النظرية الماركسية في معرض حديثها لظاهرة التمرکز الرأسمالي الى ان للمنشأة الكبيرة أثراً سلبية، تتمثل في تعطيل قانون المنافسة الحرة وتقضي عليه⁽¹¹⁾، غير أن الاقتصادي "شومبيتر" نبه الى الأثر الإيجابي الذي يمكن لهذه المنشآت ان تحدثه في مجال التطوير التكنولوجي، ذلك ان لديها الامكانيات الكافية للقيام بالابحاث العلمية والتطبيقات العملية، وتستطيع الاقتراض لتمويل نشاطات البحث والتطوير بكلفة أقل مقارنة بالمنشآت الصغيرة . كما أن زيادة حجم المنشأة يزيد من المردود الذي يسمح بوفورات اقتصادية في الفترة الطويلة الامد ونظراً لوجود ظاهرة تنوع الانتاج "Product diversification" في المنشآت الكبيرة ، على عكس المنشأة الصغيرة التي تعمل غالباً في خط انتاجي واحد ، فإن درجة المخاطرة التي تتسم بها عمليات البحث والتطوير تكون منخفضة في المنشآت الكبيرة.

لقد أشارت النظرية التقليدية الى ان المنشأة تسعى من وراء نشاطاتها الاقتصادية الى تحقيق أقصى الأرباح ، وهذا يقتضي المقارنة بين التكاليف الاقتصادية التي تتحملها في سبيل انتاج كمية معينة من السلع وبين الإيرادات الكلية الناجمة عن بيع هذه الكمية، ثم اختيار الوضع الذي عنده يكون الفرق بين

التكاليف الكلية والايرادات الكلية أكبر مايمكن.

وتعد عملية البحث والتطوير الذي تقوم به المنشأة احدى النشاطات الاستثمارية، لها تكاليف ولها عوائد مستقبلية، ولتعظيم ارباحها، تمضي المنشأة في استثمارها الى المستوى الذي تتعادل عنده الكلفة الحدية للبحث والتطوير مع الايراد الحدي له⁽¹²⁾، وبتعبير آخر فإن:

$$MRR = f_1(R, Z_1)$$

$$MCR = f_2(R, Z_2)$$

حيث:

MRR: الايراد الحدي للبحث والتطوير.

MCR: التكلفة الحدية للبحث والتطوير

R: حجم الانفاق على البحث والتطوير.

Z1 , Z2 : متغيرات انتقالية Shift Variables ترمز الى حجم المنشأة ومستوى

تركيز الصناعة.

وبحل النموذج السابق:

$$MRR - MCR = 0$$

$$MRR = MCR$$

$$f_1(R, Z_1) = f_2(R, Z_2)$$

نحصل على:

$$R = f(Z_1, Z_2)$$

وقد تم اختبار العلاقة بين حجم المنشأة، مقاسا بحجم المبيعات، وحجم الانفاق على البحث والتطوير في 81 منشأة موزعة على ثلاث صناعات كندية خلال الفترة (1967-1971)، وقد أظهرت النتائج أن مرونة البحث والتطوير بالنسبة للحجم أكبر من واحد صحيح في المنشآت المحلية التي تنتمي الى الصناعات الكيماوية، بينما لم تظهر التغيرات الحاصلة في حجم المنشآت المملوكة من قبل الاجانب، وتنتمي الى صناعة الكائن والالات، قدرة في تفسير التغيرات الحاصلة

في الانفاق على البحث والتطوير⁽¹³⁾.

من ناحية اخرى، لاحظ "سدهارثن" في دراسته السابقة ان علاقة حجم المنشأة بكثافة البحث والتطوير تمثلت في شكل U⁽¹⁴⁾. بمعنى ان الانفاق على البحث والتطوير يتناقص مع زيادة الحجم ثم يبدأ بالتزايد بعد الوصول الى حجم معين من المبيعات .

أما "كاتراك" فقد وجد ان الانفاق على البحث والتطوير يتزايد مع زيادة حجم المنشآت التي تنتمي الى صناعة الآلات والالكترونيات ثم يبدأ بالتناقص بعد الوصول الى حجم معين من المبيعات⁽¹⁵⁾. وفي دراسة أخرى له، كانت هناك علاقة ايجابية بين حجم المبيعات وحجم الانفاق على البحث والتطوير، الا انه لاحظ بان المنشآت الصغيرة تميل الى تكثيف نشاطات البحث والتطوير لديها بالمقارنة مع المنشآت الكبيرة⁽¹⁶⁾.

ومن هنا نستنتج ان العلاقة بين حجم المنشأة والانفاق على البحث والتطوير تتغير مع تغير ذلك الحجم ولا يوجد اتفاق حول اتجاه هذا التغير.

ثانياً: تركيز الصناعة

يعرف التركيز الصناعي بأنه سيطرة عدد صغير من المؤسسات الكبيرة التي تنتج سلعة ما على سوق تلك السلعة⁽¹⁷⁾، ويعتبر شومبيتر من اوائل من المحوا، وبشكل غير مباشر، إلى أهمية التركيز الصناعي وعلاقته بالاختراع والابتكار، حيث رأى أن المؤسسات التي تعمل في ظل سوق احتكار القلة أكثر قدرة على الاختراع والابتكار من المؤسسات التي تعمل في ظل الاسواق التنافسية⁽¹⁸⁾.

وقد خضعت هذه الفرضية إلى عدة اختبارات، بعضها يتفق معها في النتائج والبعض الآخر مغاير لها تماماً. ففي دراسة شملت 43 صناعة هندية اثبت «كومار»،

من خلال استخدام النماذج القياسية، وجود علاقة سلبية بين نسبة تركيز الصناعة ونسبة ماينفق على البحث التطوير من إجمالي المبيعات، وفسر هذه العلاقة بوجود عوائق دخول الى الصناعات الهندية، تمثلت في الحاجة الى رأس المال "Capital requirments"، وتمايز الانتاج "Product differentiation"، ووفورات الحجم "Economies of scale"، اضافة الى طبيعة السياسات الحكومية التي تجسدت في شكل قوانين وتنظيمات تقييدية، جعلت من عملية دخول المنشآت المحلية والأجنبية الى السوق امرا صعبا⁽¹⁹⁾. ان وجود مثل هذه العوائق - كما يرى كومانر - ساهم في غياب حافز الابتكار الذي يُعد احد الاستراتيجيات المتبعة للحفاظ على الوضع التنافسي للمنشأة، وبالتالي ساهم في تقليل نشاطات البحث والتطوير.

وفي دراسة كومانور "Comanor" لعدد من الصناعات في الولايات المتحدة الامريكية، لاحظ ان مستويات البحث "أعلى في الصناعات ذات التركيز المرتفع"⁽²⁰⁾، وهو ما يؤكد صحة فرضية شومبيتر، ويناقض ما توصل اليه كومانر.

كما توصل شيرير "Scherer" الى نتيجة مشابهة، حيث أظهرت نتائج التقدير في دراسته المطبقة على 56 صناعة في الولايات المتحدة، أن زيادة تركيز الصناعة، يؤدي الى زيادة عدد العلميين والمهندسين، وزيادة نشاطات البحث والتطوير.⁽²¹⁾

ويكشف المسح الدراسي الذي قام به الباحثان كامين وشوارتز "Kamien and Schuartz" عن دراسات عديدة متفقة أحيانا، ومناقضة أحيانا أخرى لمضمون فرضية

شومبيتر⁽²²⁾.

* استخدم نسبة التركيز لأكبر اربع شركات في الصناعة

** استخدم عدد العاملين في البحث والتطوير كمقياس لمستوى البحث في الصناعة .

ثالثاً: تمايز الانتاج:

ان احد الاهداف الرئيسية للبحث والتطوير هو تحسين المنتجات الحالية وتطويرها وجعلها اكثر تمايزا بالمقارنة مع السلع المنافسة. وتلجأ المنشأة عادة الى الدعاية كاسلوب لترويج منتجاتها الجديدة وبيان مدى تفردا وتمايزها عن بقية المنتجات.

وقد استخدم "كومار" في دراسته السابقة الانفاق على الدعاية كمتغير تقريبي "Proxy Variable" لدرجة تمايز المنتجات، وخلص الى نتيجة هامة هي ان الصناعات ذات الانتاج المتميز تخصص نسبة أعلى من مبيعاتها للبحث والتطوير، وان زيادة نسبة الانفاق على الدعاية بمقدار (1%) يؤدي الى زيادة كثافة البحث والتطوير بنسبة (0.63%)⁽²³⁾.

وتشير النتائج التي توصل اليها "كومانور" في هذا الصدد الى ان مستويات البحث تميل نحو الارتفاع في صناعات السلع الاستهلاكية والاستثمارية، والتي عادة ماتهتم بتمايز منتجاتها، اما الصناعات ذات التركيز المرتفع، فبالرغم من عدم اهتمامها بتمايز المنتجات الا انها تقسم بارتفاع نشاطاتها البحثية. وفسر كومانور هذه النتيجة في ان زيادة تركيز الصناعة يتضمن زيادة القوة الاحتكارية وانخفاض عدد المنافسين في السوق، وبذلك يصبح هدف المنشأة من القيام بأعمال البحث والتطوير محصور في ايجاد تقنيات جديدة، بدلاً من التركيز على تمايز المنتجات⁽²⁴⁾ كهدف للمنافسة.

نستنتج من خلال استعراضنا للدراسات السابقة أن هناك متغيرات عديدة تلعب دورا في التأثير على قدرة المنشأة أو الصناعة على البحث والتطوير. وبالرغم من عدم وجود دراسات علمية حول تجربة الاردن في نقل التكنولوجيا، فان هناك دراستين جديرتين بالذكر، الاولى قام بها البنك الدولي وهدفت الى تقييم المستوى الحالي للتكنولوجيا المستخدمة في المشاريع الصناعية

وتحديد المعوقات التي تعترض سبيل التطور التكنولوجي فيها، اضافة الى تقييم برامج وسياسات الحكومة الخاصة بتطوير التكنولوجيا في الشركات الصناعية.

وقد انتهت تلك الدراسة الى مجموعة من التوصيات، أهمها⁽²⁵⁾:

1- اعادة تنظيم واصلاح المؤسسات التكنولوجية القائمة، وتفعيل الدور الذي تقوم به الجمعية العلمية الملكية والمجلس الاعلى للعلوم والتكنولوجيا، بحيث توسع من خدماتها لتشمل قطاعات أوسع.

2- تشجيع الاستثمار الاجنبي المباشر لما له من أهمية في نقل الدراية الفنية للمملكة.

3- حماية نظام حق الملكية الفكرية.

4- تحسين وتطوير الاجراءات المتعلقة بالاختبارات الخاصة بضبط الجودة.

اما الدراسة الثانية، فقد قامت بها الجمعية العلمية الملكية، وهدفت الى تحديد الواقع الكمي الحالي للقدره والخدمات العلمية والتكنولوجية لعام 1986 في الأردن. واتبعت الاسلوب الوصفي، دون التعرض الى تقييم اداء المؤسسات التي شملتها الدراسة.

وقد استخدمنا البيانات التي توصلت اليها دراسة الجمعية العلمية الملكية في هذا البحث، وذلك لاغراض التحليل والمقارنة.

- (1) Katrak, "Imported Technologies, Enterprise Size, and R & D in Anewly Industrializing Country : The Indian Experince",1985,p 215.
- (2) Ibid, p 224.
- (3) Katrak, "Imported Technologies and R & D in Anewly Industrializing Country: The Experience of Indian enterprises",1989, p 128.
- (4) Siddharthan, "In- House R & D, Imported Technology, and Firm Size: Lesson from Indian Experience", 1988, p 218.
- (5) Kumar, op.cit , p 231.
- (6) Blumenthal , "Anote on the relationship between domestic research and development and imports of technology",1979, pp 303-304.
- (7) Mikesell , "Effects of Direct Foreign Investment on Development",1981, pp38-40.
- (8) لال، صادرات التكنولوجيا الهندية والتطور التكنولوجي: دروس للبلدان النامية، 1981 ، ص 397.
- (9) Globerman , "Market Structure and R & D in Canadian Manufacturing Industries", 1973, pp 60 - 64.
- (10) Kumar, op. cit , p 229.
- (11) بوادجي، تاريخ الأفكار والوقائع الاقتصادية، 1982، ص 211
- (12) Howe and Mcfetridge, "The Determinants of R&D Expenditure",1976,p59
- (13) Ibid , p 67.
- (14) Siddharthan, op.cit, 220
- (15) Katrak, "Imports of Technology and the Technological Effort of Indian Enterprises", 1990, p 376.
- (16) Katrk, 1985,op. cit , p 224.
- (17) نصر، مستوى التركيز في الصناعات الأردنية، 1986، ص 9.

- (18) Fisher and Temin, "Returns to Scale in Research and Development: What does Schumpeterian Hypothesis Imply?", 1973, p 57
- (19) Kumar, op.cit, p 230.
- (20) Comanor, "Market Structure , Product differentiation and industrial research", 1987, p 650.
- (21) Scherer, "Market Structure and the Employment of Scientist and engineers", 1967, pp 526 - 529.
- (22) Kamien and Schwartz, "Market Structure and Innovation: A survey", 1973, pp 19- 23.
- (23) Kumar, op. cit , p 231 .
- (24) Comanor, op.cit, 651.
- (25) World bank, Op.Cit , pp 65-68

الفصل الخامس

نقل التكنولوجيا واثره على القدرة
التكنولوجية للمؤسسات الصناعية في الاردن

الفصل الخامس

نقل التكنولوجيا وأثره على القدرة التكنولوجية

للمؤسسات الصناعية في الأردن

أظهرت الدراسات المتعددة حول موضوع نقل التكنولوجيا، والنظرية الاقتصادية الخاصة به أن القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية تتأثر بعوامل خارجية: (عقود شراء الآلات والسلع الرأسمالية، اتفاقيات التراخيص أو الامتيازات، والاستثمارات الأجنبية)، وعوامل داخلية: (حجم المؤسسة، القوة الاحتكارية، وتمايز الإنتاج). وتقوم هذه الدراسة على اختبار مجموعة من الفرضيات الخاصة بذلك بالنسبة للاقتصاد الأردني، والتي قمنا بتلخيصها في الفصل الأول.

يشرح هذا الفصل أهم النتائج التي توصلت إليها الدراسة، حيث يستعرض بداية وصفاً لعينة الدراسة، ومحدداتها، ثم محاولة تقدير بعض المعادلات القياسية لاستكشاف الدور الذي يؤثر فيه كل من المتغيرات الخاصة لقنوات نقل التكنولوجيا، إضافة إلى دور كل من حجم المنشأة، تركيز الصناعة، وتمايز الإنتاج، وأثارها على القدرة التكنولوجية لمجموعة من المؤسسات الصناعية المساهمة العامة في الأردن.

عينة الدراسة

تتألف عينة الدراسة من 26 مؤسسة صناعية مساهمة عامة مسجلة في سوق عمان المالي . وقد تركزت هذه المؤسسات في منطقتي العاصمة عمان والزرقاء، ووزعت على 20 صناعة.

ويشير الجدول رقم (11)، الى ان رأس مال هذه المؤسسات، بلغ نحو 280 مليون دينار في عام 1990، وشكل رأس المال الأجنبي مانسبته (12%) تقريباً من رأس المال الكلي.

وكما يتضح من نفس الجدول، فقد بلغ حجم العمالة في تلك المؤسسات 17702 عامل، تركز نحو (38%) منها في صناعة استخراج المركبات الكيماوية (فوسفات وبوتاس)، يليه صناعة تكرير البترول (18.5%) ، وصناعة الاسمنت والجير (11.2%) ثم صناعة العقاقير والأدوية (7.6%)، وصناعة التبغ (5.1%).

اما عدد المؤسسات التي انفقت على نشاطات البحث والتطوير والتدريب المهني فكان 20 مؤسسة، وزعت على 14 صناعة. وقد قدر حجم الانفاق على تلك النشاطات بحوالي 2,25 مليون دينار، أي مانسبته (0.37%) فقط من صافي المبيعات.

وكما يتضح من الجدول رقم (12) فإن كثافة البحث والتطوير والتدريب المهني لجميع الصناعات كانت (0.31%).

ويمكن وصف عملية البحث والتطوير التكنولوجي في العينة التي شملتها الدراسة بأنها تتراوح بين شركات تعتمد بشكل شبه كامل على استيراد تكنولوجيات جاهزة وحديثة دون ان يرافق ذلك عملية تطوير وتكييف.

جدول رقم (11)

توزيع المؤسسات الصناعية المساهمة العامة حسب نوع النشاط الصناعي

ورأس المال وحجم العمالة سنة 1990

دينار أردني

حجم العمالة	رأس المال		عدد المؤسسات	النشاط الصناعي	الدليل الدولي للنشاط الصناعي
	الاجنبي	الكلي			
6754	14977046	106650000	2	استخراج المركبات الكيماوية (نوسفات روتاس)	2902
190	120000	1750000	1	صناعة الالبان ومنتجاتها	3112
907	68870	1500000	1	صناعة التبغ	3140
150	10267	1350000	1	الغزل والنسيج والصناعات وتجهيز المنسوجات	3211
50	13565	500000	1	المنتجات الجاهزة من المنسوجات	3213
200	225055	1500000	1	صناعة الاثاث والتركيبات الخشبية	3321
210	83767	3423408	1	صناعة عجينة الورق والكرتون	3411
298	807874	3000000	1	صناعة المنتجات الورقية (غير مصنفة في مكان آخر)	3419
203	293934	6030000	2	صناعة الكيماويات الاساسية عدا الاسمدة	3511
1355	2187234	13100000	3	صناعة المقايير والادوية	3522
500	364670	4130638	2	صناعة الصابون و مواد التنظيف والمطوور ومستحضرات التجميل	3523
3274	1207596	32000000	1	تكرير البترول	3530
126	2250	673805	1	صناعة منتجات البلاستيك	3560
384	209593	2000000	1	صناعة الفخار والخزفيات والصيني	3610
320	420203	9000000	1	صناعة الزجاج والمنتجات	3620
1981	3175830	50000000	1	صناعة الاسمنت والجير	3692
120	293600	1847055	1	صناعة المنتجات غير المعدنية (غير مصنفة في مكان آخر)	3699
280	132058	6500000	2	صناعة الحديد والصلب الاساسية	3710
250	475246	4000000	1	الصناعات الاساسية للمعادن غير الحديدية	3720
150	160960	1000000	1	صناعة منتجات معدنية (غير مصنفة في مكان آخر)	3819
17702	25229618	279454906	26		المجموع

المصدر: المسح الميداني

جدول رقم (12)

توزيع المؤسسات الصناعية المساهمة العامة حسب النشاط الصناعي
والانفاق على البحث والتطوير والتدريب المهني وحجم المبيعات

دينار أردني	لعام 1990		النشاط الصناعي	الدليل الدولي للنشاط الصناعي
كثافة البحث والتطوير والتدريب المهني = (1)/(2) (%)	صافي المبيعات (2)	حجم الانفاق على البحث والتطوير والتدريب المهني (1)		
1.05	111236870	1669640	استخراج المركبات الكيماوية (فوسفات وبيوتاس)	2902
0.0	3773336	00000	صناعة الالبان ومنتجاتها	3112
0.0	61032190	00000	صناعة التبغ	3140
0.0	6085801	00000	الغزل والنسيج والصناعات وتجهيز المنسوجات	3211
0.0	711418	00000	المنتجات الجاهزة من المنسوجات	3212
0.3	4840835	13590	صناعة الاثاث والتركيبات الخشبية	3321
0.0	771188	00000	صناعة عجينة الرق والكرتون	3411
0.3	8450487	29799	صناعة المنتجات الرولية (غير مصنفة في مكان آخر)	3419
0.05	12216580	6439	صناعة الكيماويات الاساسية هذا الاسمدة	3511
0.8	30759100	239362	صناعة العقاقير والأدوية	3522
0.2	25146914	43290	صناعة الصابون ومراد التنظيف والطوروس مستحضرات التواليت	3523
0.04	312859643	126019	تكرير البترول	3530
0.5	2054393	9875	صناعة منتجات البلاستيك	3560
0.4	4617980	17630	صناعة الفخار والفخاريات والصيني	3610
0.0	3937067	0000	صناعة الزجاج والمنتجات الزجاجية	3620
0.08	57359496	46106	صناعة الاسمنت والجير	3692
0.4	2231784	8831	صناعة المنتجات غير المعدنية (غير مصنفة في مكان آخر)	3699
0.1	20020625	25000	صناعة الحديد والصلب الاساسية	3710
0.03	12762459	4000	الصناعات الاساسية للمعادن غير الحديدية	3720
0.3	2251632	7068	صناعة منتجات معدنية	3819
0.31	715405762	2246649		المجموع

المصدر : المسح الميداني

ومثال ذلك شركة مصانع الاجواخ الأردنية التي تزودها إحدى الشركات السويسرية بالتقنيات اللازمة . وشركات بدأت تدرك أهمية الاعتماد على الذات في مجال تطوير التكنولوجيا الخاصة بها كشركة مصانع الورق والكرتون، والشركة الأردنية للصناعات الخشبية، والشركة الأردنية للصناعات الصوف الصخري . وشركات أخرى وصلت الى مرحلة متقدمة نسبياً من الاعتماد على الذات كالشركة العربية لصناعة الأدوية التي تمتلك مديرية للبحث والتطوير ، أمدت الشركة بما يزيد عن ثمانين مستحضراً صيدلانياً وعلى أسس علمية وفنية متطورة، ووفق أحدث الشروط والمواصفات العالمية (1).

تبقى هنا نقطة لا بد من ذكرها تتعلق بمستويات تركيز الصناعة والانفاق على الدعاية، حيث يشير الجدول رقم (13) الى ان أكثر من 14 صناعة تزيد نسبة التركيز فيها عن (70%)، بينما يلاحظ وجود 3 صناعات تقل نسبة التركيز فيها عن (30%)، و3 صناعات أخرى تتراوح نسبة التركيز فيها بين (30%) الى (70%).

ويتضح من الجدول نفسه ان نسبة ما يخصص للدعاية من صافي المبيعات بلغت أعلاها في صناعة الأثاث والتركيبات الخشبية ذات التركيز المنخفض، كما بلغت أدناها في صناعة تكرير البترول ذات التركيز المرتفع.

ثانياً: المتغيرات وطريقة التحليل:

تستخدم هذه الدراسة المتغيرات التالية:

1- المتغير التابع: وهو القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية، ولقياس ذلك سوف نستخدم مؤشر الانفاق على البحث العلمي والتطوير والتدريب المهني كنسبة مئوية من صافي مبيعات كل مؤسسة RDVS سنة 1990.

جدول رقم (13)

توزيع المؤسسات الصناعية حسب النشاط الصناعي ونسبة الانفاق على
الدعاية من صافي المبيعات / ونسبة تركيز الصناعة

دينار أردني		عام 1990		النشاط الصناعي	الدليل الدولي للنشاط الصناعي
نسبة التركيز لأربع مؤسسات (%)	الانفاق على الدعاية كنسبة من صافي المبيعات (%)	حجم الانفاق على الدعاية	نسبة التركيز لأربع مؤسسات (%)		
90.7305	0.029	32239		استخراج المركبات الكيماوية (فوسفات وبيوتاس)	2902
56.6922	0.293	11065		صناعة الألبان ومنتجاتها	3112
100.000	0.019	12113		صناعة التبغ	3140
81.3333	0.034	2106		الفلز والسيراميك والصناعات وتجهيز المنسوجات	3211
39.7380	0.033	234		المنتجات الجاهزة من المنسوجات	3212
09.0087	2.716	131472		صناعة الأثاث والتركيبات الخشبية	3321
100.0000	0.242	1867		صناعة عجينة الورق والكرتون	3411
93.5223	0.053	4446		صناعة المنتجات الورقية (غير مصنفة في مكان آخر)	3419
72.3070	0.028	3471		صناعة الكيماويات الأساسية عدا الاسمدة	3511
86.8624	0.350	107740		صناعة العقاقير والأدوية	3522
76.6628	0.741	186339		صناعة الصابون و مواد التنظيف والعطور ومستحضرات التجميل	3523
100.0000	0.006	19630		تكرير البترول	3530
36.6025	0.565	11617		صناعة منتجات البلاستيك	3560
100.0000	0.107	4939		صناعة الفخار والخزفيات والصيني	3610
83.1239	0.000	0000		صناعة الزجاج والمنتجات الزجاجية	3620
100.0000	0.284	11190		صناعة الاسمنت والجير	3692
04.1675	0.122	2717		صناعة المنتجات غير المعدنية (غير مصنفة في مكان آخر)	3699
91.7598	0.008	1530		صناعة الحديد والصلب الأساسية	3710
92.1136	0.024	3063		الصناعات الأساسية للمعادن غير الحديدية	3720
21.6928	0.849	19138		صناعة منتجات معدنية	3819
	0.079	566912		المجموع	

المصدر: المسح الميداني.

2- المتغيرات المستقلة، وهي المتغيرات التي نريد ان نقيس مدى تأثيرها على المتغير التابع، وهي:

- التكنولوجيا المتجسدة في الآلات والسلع الرأسمالية المستوردة CAPS، وتم قياسها بقيمة تلك المستوردات كنسبة مئوية من صافي مبيعات كل مؤسسة خلال سنة 1990.

- التكنولوجيا المنقولة بواسطة الرخص والامتيازات وبراءات الاختراع، وتم استخدام رسوم الامتياز ROYPS الذي دفعته كل مؤسسة كنسبة مئوية من صافي مبيعاتها خلال سنة 1990.

- الاستثمارات الأجنبية FSHHS، وتم قياسها بقيمة رأس المال الأجنبي (غير الاردني) في كل مؤسسة كنسبة مئوية من صافي مبيعاتها سنة 1990.

- حجم المؤسسة، وتم قياسه باستخدام صافي مبيعات كل مؤسسة NSAL خلال سنة 1990.

- القوة الاحتكارية، وتم قياسها باستخدام نسبة تركيز الصناعة لأكبر اربع مؤسسات CR، سنة 1990.

- درجة تمايز المنتجات DIFS، وتم قياسها بحجم الانفاق على الدعاية - كمتغير تقريبي Proxy Variable - كنسبة مئوية من صافي مبيعات كل مؤسسة خلال سنة 1990.

ولاثبات مدى صحة الفرضيات السابقة، استخدمنا طريقة المربعات الصغرى (OLS) ، واسلوب تحليل المقطع العرضي "Cross - Section analysis"

نقل التكنولوجيا والبحث والتطوير والتدريب في المؤسسات الصناعية:-

اعتمدت المؤسسات الصناعية قيد الدراسة على عقود شراء الآلات والسلع الرأسمالية المستوردة باعتبارها إحدى القنوات الرئيسية لنقل التكنولوجيا، إذ بلغ حجم مدفوعاتها مقابل استيراد هذه السلع في عام 1990 نحو 33,6 مليون دينار أردني، في حين كانت مدفوعاتها مقابل استخدام الرخص الأجنبية حوالي نصف مليون دينار، كما يتضح من جدول رقم (14).

وتتم عملية نقل المعرفة الفنية "Know-how" إما عن طريق استقدام الخبراء والفنيين الأجانب أو عن طريق إرسال البعثات التدريبية إلى خارج المملكة. وبالرغم من أن هذه المؤسسات قد خفضت من استخداماتها لمثل هذه الخبرات، إلا أن البعض منها مازال يعتمد عليها لمعالجة المشاكل الفنية المعقدة. فعلى سبيل المثال، تستعين شركة مصانع الزجاج الأردنية بخبرات شركة جلفربل العالمية البلجيكية المتخصصة في حل المشاكل الفنية التي تواجه الإنتاج. كما تستعين بشركة فوسيل الألمانية التي تمتلك امتياز صيانة أفران الزجاج، وقد واجهت الشركة خسارة قدرت بحوالي مليون دينار بسبب انخفاض كمية الإنتاج وتدني النوعية خلال الخمسة أشهر الأخيرة من سنة 1990، والناجم عن اعتذار خبراء شركة جلفربل عن الدخول إلى المملكة لحل المشاكل الفنية في المصنع نتيجة أحداث الخليج (2).

ولغرض تحسين أساليب زراعة التبغ المحلي في الأردن، قامت شركة التبغ والسجائر الأردنية باستدعاء أحد الخبراء الزراعيين من شركة روثمان العالمية، كما تم إرسال بعثة فنية إلى جمهورية قبرص للاطلاع على وسائل زراعة التبغ الفرجينى وعلى طرق تجفيف التبغ بواسطة الأفران الحديثة (3).

وفيما يتعلق بعملية البحث والتطوير التكنولوجي في العينة قيد الدراسة، فقد أظهرت البيانات والملاحظات التي تم تجميعها على أنها تواجه مجموعة من المعوقات، التي يمكن إجمالها بما يلي:-

- 1- الافتقار الى الكوادر المؤهلة من العلميين والمهندسين والفنيين القادرين على القيام بعملية البحث والتطوير التكنولوجي. فقد بلغ عدد هؤلاء 266 شخصاً، أي مانسبته (1.5%) فقط من مجموع العاملين في تلك المؤسسات.
- 2- التكاليف العالية لأنشطة البحث والتطوير والتي تتعلق بالمختبرات والأجهزة والتقنيات اللازمة.
- 3- الاحباطات الادارية التي يواجهها العاملون في المؤسسات الصناعية المساهمة العامة الناجمة عن عدم وضع الرجل المناسب في المكان المناسب، وتدني الحوافز المادية والمعنوية، اضافة الى تفشي ظاهرة المركزية في معظم تلك المؤسسات، والتي تؤثر سلبياً، وبشكل مباشر او غير مباشر، على عملية التطوير التكنولوجي.
- 4- النظرة الحكومية التي لاتميز بين المؤسسات التي تقوم بعملية التطوير التكنولوجي والمؤسسات التي لاتقوم بذلك .
ولا بد من الاشارة هنا الى ان الافتقار الى الكوادر المؤهلة من العلميين والمهندسين والفنيين في تلك المؤسسات لا يمكن تعميمها على الاقتصاد الاردني ككل، ذلك ان سوق العمل لا يزال يشهد معدلات بطالة عالية بين صفوف هذه الكوادر، كما ان توظيف مثل هؤلاء في اماكن لا تتناسب ومؤهلاتهم قد يلغي الفرصة امامهم للابداع العلمي الباعث على التطوير والتحديث.
وبصرف النظر عن النظرة الحكومية تجاه المؤسسات التي تقوم بنشاطات البحث والتطوير، الا انه لا بد من التاكيد على ان المستفيد الاول من هذه النشاطات هي المؤسسات صاحبة العلاقة، فعملية البحث والتطوير التكنولوجي تقلل من التكاليف وتزيد من قدرة المؤسسة على المنافسة، وبالتالي زيادة الارباح.

جدول رقم (14)

توزيع المؤسسات الصناعية حسب النشاط الصناعي ومدفوعاتها مقابل
شراء السلع والمعدات الرأسمالية المستوردة وحقوق الامتياز سنة 1990
دينار أردني

رسم الامتياز	قيمة المستوردات من السلع والمعدات الرأسمالية	عدد المؤسسات	النشاط الصناعي	الدليل الدولي للنشاط الصناعي
8947	17941542	2	استخراج المركبات الكيماوية (فوسفات وپوتاس)	2902
0000	272010	1	صناعة الالبان ومنتجاتها	3112
0000	19077	1	صناعة التبغ	3140
0000	18340	1	الغزل والنسيج والصناعات وتجهيز المنسوجات	3211
0000	127545	1	المنتجات الجاهزة من المنسوجات	3212
0000	29279	1	صناعة الاثاث والتركيبات الخشبية	3321
0000	147219	1	صناعة عجينة الورق والكرتون	3411
0000	440693	1	صناعة المنتجات الورقية (غير مصنفة في مكان آخر)	3419
132373	963811	2	صناعة الكيماويات الاساسية عدا الاسمدة	3511
150348	826883	3	صناعة العقاقير والادوية	3522
249469	2878930	2	صناعة الصابون و مواد التنظيف والعطور ومستحضرات التواليت	3523
0000	2099926	1	تكرير البترول	3530
0000	10064	1	صناعة منتجات البلاستيك	3560
0000	97731	1	صناعة الفخار والخرفيات والصيني	3610
0000	0000	1	صناعة الزجاج والمنتجات الزجاجية	3620
0000	7430000	1	صناعة الاسمنت والجير	3692
0000	99007	1	صناعة المنتجات غير المعدنية (غير مصنفة في مكان آخر)	3699
0000	0000	2	صناعة الحديد والصلب الاساسية	3710
0000	52325	1	الصناعات الاساسية للمعادن غير الحديدية	3720
0000	21567	1	صناعة منتجات معدنية (غير مصنفة في مكان آخر)	3819
541137	33575949	26		المجموع

المصدر: المسح الميداني

نتائج الدراسة:

أولاً: نقل التكنولوجيا المتجسدة في الآلات والسلع الرأسمالية

المستوردة:

لمعرفة الدور الذي تلعبه التكنولوجيا المنقولة أو المتجسدة في الآلات والسلع الرأسمالية المستوردة في القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية، فقد تم تقدير المعادلة القياسية التالية:

$$RDVS = a + b \text{ CAPS} \quad (1)$$

وتم حساب المرونة ϵ كما يلي:

$$\epsilon = \left(\frac{\partial RDVS}{\partial CAPS} \right) \left(\frac{RDVS}{CAPS} \right)$$

حيث:

RDVS: نسبة الانفاق على البحث والتطوير والتدريب المهني كنسبة مئوية من صافي مبيعات كل مؤسسة.

CAPS: قيمة المستوردات من السلع والمعدات الرأسمالية كنسبة مئوية من صافي مبيعات كل مؤسسة.

a: ثابت

وكانت نتائج التقدير على النحو التالي:

$$RDVS = 0.002 + 0.03 \text{ CAPS}$$

$$t^{**}(1.61) \quad *(2.10)$$

$$R^2 = 0.15 \quad F(1,24) = 4.4 \quad N = 26$$

* تتمتع ببعنوية احصائية عند مستوى (0.05)

** تتمتع ببعنوية احصائية عند مستوى (0.10)

وبذلك يمكن حساب المرونة، حيث :

$$\varepsilon = (0.03) / (0.07)$$

$$= 0.43$$

وقد اظهرت نتائج التقدير ان زيادة المستوردات من السلع والمعدات الرأسمالية يصاحبها زيادة طفيفه في الانفاق على البحث والتطوير والتدريب المهني . وتفسر هذه النتيجة بأن تلك السلع والمعدات تستلزم بعض التكييف والتعديل والتطوير بحيث تتلائم مع متطلبات وحاجات المؤسسات الصناعية، كما ان استيعابها يتطلب تدريباً وتعليماً، مما يعني في النهاية زيادة في نشاطات البحث والتطوير والتدريب ، كذلك يبدو من خلال قيمة معامل التحديد R^2 ان التغير في نسبة المستوردات من السلع الرأسمالية تفسر (15%) من التغيرات التي طرأت على نسبة الانفاق على البحث والتطوير والتدريب .

وتدل قيمة ε المنخفضة، على ان نسبة الانفاق على أنشطة البحث والتطوير والتدريب تزداد بأقل من الزيادة في نسبة الانفاق على الآلات والسلع الرأسمالية المستوردة، وهي اشارة واضحة الى حالة التبعية التكنولوجية التي تعاني منها المؤسسات الصناعية قيد الدراسة. بمعنى ان نقل التكنولوجيا بهذه الطريقة لم يكن يرتبط بهدف تعزيز القدرة التكنولوجية لتلك المؤسسات ، بقدر ما كان يرتبط بهدف تجاري يتمثل في المحافظة على معدلات ثابتة من الانتاج .

وبالرغم من الدور الايجابي الذي تلعبه الخبرة في العمل، والناجمة عن عملية التعلم بالممارسة "Learning by doing" كمصدر للمعرفة التكنولوجية واستيعاب التكنولوجيا الأجنبية، الا انها لاتعتبر بديلاً لنشاطات البحث والتطوير، ذلك ان هذه العملية تحتاج الى فترة زمنية طويلة، وقد ينتج خلالها مشاكل تؤدي الى تقصير عمر الآلة الزمني، وبالتالي زيادة التكاليف.

ثانياً: اتفاقيات الترخيص والقدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية:

سنحاول في هذا الجزء اكتشاف طبيعة العلاقة بين التكنولوجيا المنقولة بواسطة رخص الامتياز من جهة، ونشاطات البحث والتطوير والتدريب من جهة أخرى، وذلك من خلال تقدير المعادلة القياسية التالية:

$$RDVS = a + b ROYPS \quad (2)$$

حيث:

ROYPS: رسوم الامتياز "Royalty payments" الذي تدفعه المؤسسة للجهات الاجنبية كنسبة مئوية من صافي مبيعاتها.

RDVS ، a : كما عرفت سابقا.

b: معلمة المتغير ROYPS

وتمثلت نتائج التقدير كما يلي :-

$$RDVS = 0.003 + 0.41 ROYPS$$

$$t \quad *(2.04) \quad *(3.22)$$

$$R^2 = 0.30 \quad F(1,24) = 10.4 \quad N = 26$$

*تتمتع بمعنوية احصائية عند مستوى (0.05)

وتشير نتائج التقدير السابقة الى وجود علاقة قوية بين نقل التكنولوجيا باسلوب رخص الامتياز ونشاطات البحث والتطوير والتدريب ، والذي يظهر من خلال اختبار (t)ستيودنت .

وكما يلاحظ، فإن نقل التكنولوجيا عن طريق اتفاقيات التراخيص له أثر ايجابي على القدرة التكنولوجية لهذه المؤسسات، فزيادة نسبة ما تدفعه المؤسسات الصناعية من رسوم الامتياز بـ (10%) ادى الى زيادة نسبة الانفاق على نشاطات البحث والتطوير والتدريب بـ (4.1%) ، كذلك يبدو ان التغير في المتغير المستقل

كان مسؤولاً عن تفسير (30%) من التغيرات الحاصلة في تلك النشاطات ، بمعنى ان هذا الاسلوب من النقل يساعد في امكانية البحث عن تكنولوجيايات مكملة ، وتعطي الفرصة للاستفادة من تكنولوجيايات موجودة بدلا من العودة الى اسلوب الابحاث لخلق تكنولوجيايات جديدة، كما يساعد في اختصار الكثير من مراحل التطور البطيء ، والقفز فوق تلك المراحل نحو مرحلة التطور التكنولوجي السريع .

ويبدو من الاختبارات الاحصائية (F, t, R^2) ان المعادلة المقدرة صالحة تماماً لتمثيل العلاقة بين التكنولوجيا المنقولة بواسطة رخص الامتياز ونشاطات البحث والتطوير والتدريب المهني.

ثالثاً: الاستثمارات الاجنبية والقدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية:

يقسم الاستثمار الاجنبي الى نوعين ، النوع الاول يسمى الاستثمار الاجنبي المباشر ويشترط فيه ان تكون الملكية الاجنبية كاملة او بنصيب يكفل السيطرة على ادارة المشروع والنوع الثاني يسمى الاستثمار الاجنبي غير المباشر وهو الذي ياتي عن طريق الاسهم والسندات والقروض . وسيقتصر تحليلنا على النوع الثاني من الاستثمار وذلك لعدم تحقق الشروط السابقة اللازم توفرها بحيث لا يمكننا القول بوجود استثمار اجنبي مباشر في المؤسسات الصناعية قيد الدراسة .

ولبيان اثر الاستثمار الاجنبي على القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية، تم تقدير المعادلة القياسية التالية:

$$RDVS = a + b \cdot FSHHS \quad (3)$$

حيث:

FSHHS: رأس المال الاجنبي كنسبة مئوية من صافي مبيعات كل مؤسسة.

b: معلمة المتغير FSHHS.

RDVS , a: كما عرفت سابقاً.

وكانت النتائج على النحو التالي:

$$RDVS = 0.001 + 0.05 FSHHS$$

$$t \quad (0.45) \quad (8.29)$$

$$R^2 = 0.74 \quad F(1,24) = 68.8 \quad N=26$$

حيث تشير معنوية المتغير FSHHS الاحصائية الى وجود علاقة قوية بين الاستثمارات الاجنبية غير المباشرة ونشاطات البحث العلمي والتطوير والتدريب المهني التي تقوم بها المؤسسات الصناعية.

ويستدل من هذه المعادلة ان زيادة الاستثمار الاجنبي بنسبة (10%) ادى الى زيادة الانفاق على البحث والتطوير والتدريب بنسبة (5%) ، أي ان الاستثمار الاجنبي غير المباشر يزيد من معدلات استثمار رأس المال المخصص لتوسيع المشاريع والفروع والتجهيزات الصناعية ومن ضمنها المشاريع المتعلقة بنشاطات البحث والتطوير والتدريب .

ويلاحظ من خلال قيمة معامل التحديد ان التغير في الاستثمارات الاجنبية غير المباشرة تفسر (74%) من التغيرات التي طرأت على نشاطات البحث والتطوير والتدريب عام 1990.

وبغية المزيد من الايضاح حول مدى الدور الذي تلعبه قنوات نقل التكنولوجيا في التأثير على القدرة التكنولوجية ، فقد تم تقدير المعادلة التالية:

$$RDVS = a + b1 FSHHS + b2 CAPS + b3 ROYPS \quad (4)$$

حيث تمثلت نتائج التقدير على النحو التالي:

$$RDVS = -0.001 + 0.07 FSHHS + 0.01 CAPS + 0.17 ROYPS$$

$$t \quad (-0.64) \quad ** (6.18) \quad * (1.62) \quad * (1.61)$$

$$R^2 = 0.81 \quad F(3,22) = 32.2 \quad N=26$$

* تتمتع بمعنوية احصائية عند مستوى (0.10)

** تتمتع بمعنوية احصائية عند مستوى (0.05)

ويتضح من قيمة معامل تحديد الارتباط R^2 ان التغيرات الحاصلة في المتغيرات المستقلة تفسر (81 %) من التغيرات الحاصلة في القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية.

وعلى الرغم من الارتفاع الذي حدث على معامل التحديد ، الا انه طرأ انخفاض على المعنوية الاحصائية لجميع المتغيرات ، كما بقيت قيمة F التي تقيس مدى جودة المعادلة مرتفعة نسبياً .

أثر العوامل الأخرى على القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية:

يقوم الجزء التالي باختبار الفرضيات المتعلقة بالدور الذي تلعبه بعض العوامل الأخرى في التأثير على القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية، وهذه العوامل هي: حجم المنشأة، وتركيز الصناعة، ودرجة تمايز المنتجات.

دور حجم المنشأة:

قبل البدء باختبار العلاقة بين حجم المنشأة وقدرتها التكنولوجية، ينبغي الإشارة الى وجود معايير مختلفة تستخدم كمقاييس للحجوم وهي: العمالة، الموجودات، القيمة المضافة، والمبيعات .

فيما يتعلق بمعيار العمالة، فيؤخذ عليه انه يتجاهل التفاوت في الخبرة والكفاءة بين العمال، وخاصة عند المقارنة بين مؤسسة وأخرى، اما معيار الموجودات فيتأثر كثيراً بالطريقة المحاسبية التي تتبعها المؤسسة في استهلاك موجوداتها، في حين يصعب الحصول على بيانات دقيقة عن المعيار الثالث، وهو

القيمة المضافة⁽⁴⁾. وعلى الرغم من ان معيار المبيعات له بعض السلبيات، مثل تأثره بتقلبات الاسعار بين الحين والآخر، الا اننا سنستخدمه نظرا لقصر فترة التحليل واعتمادها على سنة واحدة، وبذلك يمكن التخفيف من أثر هذا المأخذ. وبالتالي فقد قمنا بتقدير المعادلة القياسية التالية مستخدمين الصيغة اللوغارتمية لغرض ايجاد المرونة

$$\text{Log (RDV)} = a + B \text{log (NSAL)} \quad (5)$$

حيث:

NSAL : صافي مبيعات كل مؤسسة (بالدينار)

B: مرونة البحث والتطوير والتدريب المهني بالنسبة لحجم المؤسسة.

RDV : كما عرفت سابقا.

وكانت نتائج التقدير كما يلي:

$$\text{Log(RDV)} = -12.11 + 1.26 \text{ log(NSAL)}$$

$$t \quad (-1.37) \quad * (2.28)$$

$$R^2 = 0.18 \quad F(1,24) = 5 \quad N = 26$$

* عند مستوى معنوية (0.05)

ويتبين من هذه النتيجة ان مرونة الانفاق على البحث والتطوير والتدريب بالنسبة للحجم (B) اكبر من واحد صحيح، بمعنى ان زيادة حجم المنشأة بمقدار (10%) سيؤدي الى زيادة البحث والتطوير والتدريب بنسبة (12.6%). ويمكن تفسير ذلك في ان زيادة الحجم يزيد من المردود الذي يسمح بوفوات اقتصادية يمكن استغلالها لتمويل أنشطة البحث والتطوير والتدريب. اضافة لذلك، فان مؤسسات الاقراض المتخصصة في المكلة تفضل اعطاء القروض للمؤسسات الكبيرة، وذلك لانخفاض معدل المخاطرة⁽⁵⁾، مما يتيح الفرصة ايضا لتمويل تلك الأنشطة.

دور تركيز الصناعة:

لاختبار فرضية شومبيتر حول العلاقة بين الهيكل الصناعي والقدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية، قمنا بتقدير المعادلة القياسية التالية:

$$RDVS = a + b CRS \quad (6)$$

حيث:

CRS: تركيز الصناعة (مقاسة لأكثر أربع مؤسسات) كنسبة مئوية من صافي مبيعات كل مؤسسة.

فكانت النتيجة كما يلي:-

$$RDVS = 0.005 - 80.94 CRS$$

$$t \quad ** (2.27) \quad * (1.59)$$

$$R^2 = 0.05 \quad F(1,24) = 6 \quad N=26$$

*تمتع بمعنوية احصائية عند مستوى (0.10)

** تمتع بمعنوية احصائية عند مستوى (0.05).

ويستدل من خلال هذه المعادلة ان لتركيز الصناعة انعكاسات سلبية على كثافة البحث والتطوير والتدريب الداخلي للمؤسسات الصناعية في المملكة، وهذه النتيجة مخالفة تماما لمضمون فرضية شومبيتر. ويمكن تفسير ذلك، في ان زيادة القوة الاحتكارية في الصناعة، وغياب المنافسة، يقلل من احتمالية البحث الدائم عن تقنيات جديدة ويقضي على عنصر المنافسة في مجال تطوير تكنولوجيات موجودة، مما يعني ابقاء المؤسسات الصناعية معتمدة على استيراد التكنولوجيا الأجنبية.

وتشير قيمة R^2 المنخفضة الى الحاجة لادخال عوامل أخرى تؤثر على القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية، وقد أضفنا الى المعادلة (6) المتغير CAPS والمتغير ROYPS لتصبح على الشكل التالي:

$$RDVS = a + b_1 CRS + b_2 CAPS + b_3 ROYPS \quad (7)$$

وتم تقدير المعادلة (7) فكانت النتائج على النحو التالي :

$$RDVS = 0.002 - 107.15 \text{ CRS} + 0.04 \text{ CAPS} + 0.46 \text{ ROYPS}$$

$$t \quad (1.04) \quad *(-2.06) \quad *(3.66) \quad *(4.39)$$

$$R^2 = 0.57 \quad F(3,22) = 9.9 \quad N=26$$

* تتمتع بمعنوية احصائية عند مستوى (0.05).

حيث استطاعت المتغيرات المستقلة ان تفسر (57%) من المتغيرات الحاصلة في نشاطات البحث والتطوير والتدريب المهني.

دور تمايز المنتجات:

لبيان ما اذا كان لتحسين وتطوير المنتجات من دور على انشطة البحث والتطوير والتدريب الذي تقوم به المؤسسات الصناعية، فقد تم تقدير المعادلة التالية:-

$$RDVS = a + b \text{ DIFS} \quad (8)$$

حيث:

DIFS: نسبة الانفاق على الدعاية كنسبة مئوية من صافي مبيعات كل مؤسسة، (كمتغير تقريبي Proxy Variable لدرجة تمايز المنتجات).

وكانت النتيجة على الشكل التالي:

$$RDVS = 2.71 + 0.16 \text{ DIFS}$$

$$t \quad *(1.52) \quad *(1.62)$$

$$R^2 = 0.15 \quad F(1,24) = 4 \quad N = 26$$

* يتمتع بمعنوية احصائية عند مستوى (0.10).

وتدل هذه المعادلة على ان زيادة درجة تمايز المنتجات بنسبة (10%)، أدت الى زيادة انشطة البحث والتطوير والتدريب بنسبة (1.6%). وتشير العلاقة الايجابية بين هذين المتغيرين الى أحد الاهداف الرئيسية لأنشطة البحث والتطوير والتدريب، وهو تحسين المنتجات الحالية للمؤسسات الصناعية والناجم عن تحسين عملية الانتاج.

ولبيان مدى الدور الذي تؤثر فيه مجمل العوامل الأخرى على القدرة الاستيعابية للمؤسسات الصناعية قيد الدراسة، حاولنا تقدير المعادلة القياسية التالية:

$$RDV = a + b_1 DIF + b_2 CR + b_3 NSAL \quad (9)$$

حيث:

DIF: حجم الانفاق على الدعاية (دينار أردني).

CR: نسبة تركيز الصناعة (مقاسة لأكبر أربع مؤسسات).

فكانت النتائج على النحو التالي:

$$RDV = 2.7 + 0.11 DIF - 211.2CR + 0.45 NSAL$$

$$t \quad *(1.47) \quad *(1.56) \quad *(-1.69) \quad ** (2.09)$$

$$R^2 = 0.39 \quad F=(3,22) = 7.1 \quad N=26$$

* تتمتع بمعنوية احصائية عند مستوى (0.10)

** تتمتع بمعنوية احصائية عند مستوى (0.05)

وهذا يعني ان التغييرات الحاصلة في المتغيرات المستقلة تفسر (39%) من التغييرات الحاصلة في أنشطة البحث والتطوير والتدريب، وان زيادة الانفاق على الدعاية بدينار واحد - على فرض ثبات العوامل الأخرى- أدت الى زيادة الانفاق على أنشطة البحث والتطوير والتدريب بمقدار 11 قرشاً.

الهوامش:

- (1) الشركة العربية لصناعة الادوية المساهمة العامة ،مقابلة مع نائب المدير العام للابحاث والتطوير الدكتور محمد سعيد شبير ،السلط ، تاريخ 20-4-1992.
- (2) شركة مصانع الزجاج الأردنية المساهمة العامة ، تقرير مجلس الإدارة السنوي السادس عشر والميزانية العمومية، 1990، ص7.
- (3) شركة التبغ والسجائر الأردنية المساهمة العامة، تقرير مجلس الإدارة السنوي الستون، 1990، ص ص 12-13.
- (4) نصر، مرجع سابق، ص8.
- (5) ابو الهيجاء، الصناعات الصغيرة في الأردن ودورها في عملية التنمية الاقتصادية، 1991، ص 94.

الفصل
السادس

الاستنتاجات والتوصيات

الفصل السادس

الاستنتاجات والتوصيات

نستعرض في هذا الفصل الأخير أهم الاستنتاجات والتوصيات التي توصلت إليها الدراسة على النحو التالي:

أ- الاستنتاجات:

1. ان ضعف القدرة التكنولوجية للمؤسسات الصناعية ، وغياب العلاقة التفاعلية بين مراكز الأبحاث العلمية والاكاديمية من جهة ، وقطاع الانتاج من جهة أخرى ، تعتبر من المعوقات الرئيسة التي تحول دون انتاج المعرفة الفنية وتطبيقها .
2. اقتصرت اهداف البحث والتطوير والتدريب على تكييف السلع والمعدات الرأسمالية وتحسين المنتجات الحالية وطرق انتاجها .
3. ما زالت المؤسسات الصناعية في طور الاعتماد على التكنولوجيا الأجنبية ، وخاصة في مجال التكنولوجيا المتجسدة في الآلات والسلع الرأسمالية المستوردة.
4. كان للاستثمار الاجنبي غير المباشر دوراً ايجابياً في تعزيز نشاطات البحث والتطوير الداخلي في المؤسسات الصناعية ، كما كان للتكنولوجيا المنقولة بواسطة الرخص والامتيازات دوراً ايجابياً في تعزيز تلك النشاطات.
5. ان صغر حجم وحدات البحث والتطوير وتشتتها بين المؤسسات الصناعية المختلفة يزيد من معدل المخاطرة ويزيد من التكاليف ، كما يقلل من الاستفادة من ميزات الحجم الكبير لتلك الوحدات .
6. يلعب الحجم الكبير للمؤسسة دوراً ايجابياً في تعزيز القدرة الذاتية على البحث والتطوير .

7. ان ارتفاع مستوى التركيز الصناعي يمكن ان يعيق عملية المنافسة في المجالات التقنية بين المؤسسات الصناعية.

ب-التوصيات:

- توصي هذه الدراسة بما يلي :
1. ضرورة ايجاد مؤسسات ومراكز وسيطة مهمتها التعرف على المشاكل الفنية التي تواجه المؤسسات الصناعية وعرضها على المراكز الاكاديمية العليا في المملكة ، كالجامعات الاردنية ، وبذلك يمكن تجسير الفجوة القائمة بين قطاع الانتاج من جهة ، والمراكز البحثية والاكاديمية من جهة اخرى.
 2. زيادة قدرة المؤسسات الاستيعابية للتكنولوجيا الاجنبية ومحاولة تكييفها بحيث تلائم حاجات المؤسسات الصناعية ، وذلك من خلال زيادة عدد العلميين والمهندسين والفنيين في المجالات الهندسية والتكنولوجية ، وزيادة حجم الانفاق المخصص للبحث العلمي والتطوير التكنولوجي .
 3. الاعتماد على تكنولوجيا التراخيص والامتيازات الاجنبية لما لها من دور ايجابي في تطوير تكنولوجيات محلية مكملة لها .
 4. دمج وحدات ومراكز أنشطة البحث والتطوير ، وخاصة في المؤسسات التي تتشابه في عملياتها الإنتاجية ومشاكلها الفنية. وبذلك يمكن تقليل معدل المخاطرة والتكاليف المرتفعة .
 5. وضع قوانين خاصة لتشجيع المؤسسات الصناعية على القيام بنشاطات علمية وتكنولوجية، وخاصة النشاطات التي تتعلق بتطوير الصناعة وتشجيع الاستثمار الاجنبي غير المباشر.

قائمة بإسماء المؤسسات التي شملتها الدراسة

- (1) شركة التبغ والسجائر الاردنية.
- (2) شركة مصانع الاسمنت الأردنية .
- (3) شركة مناجم الفوسفات الأردنية .
- (4) شركة البوتاس العربية .
- (5) شركة مصفاة البترول الأردنية .
- (6) شركة الصناعات الصوفية .
- (7) الشركة الصناعية التجارية الزراعية /الانتاج .
- (8) الشركة العربية لصناعة الادوية .
- (9) شركة مصانع الاجواخ الأردنية .
- (10) شركة الألبان الأردنية .
- (12) شركة مصانع الورق والكرتون .
- (13) شركة رافيا الصناعية للاكياس البلاستيكية .
- (14) الشركة الأردنية لصناعة الانابيب .
- (15) شركة مصانع الزجاج الأردنية .
- (16) شركة مصانع المنظفات الكيماوية العربية .
- (17) شركة دار الدواء للتنمية والاستثمار .
- (18) الشركة العربية للاستثمار والتجارة الدولية .
- (19) الشركة العربية لصناعة الالمنيوم / أرال .
- (20) الشركة الوطنية لصناعة الصلب .
- (21) شركة الصناعات البتروكيماوية الوسيطة .

- (22) الشركة الأردنية لصناعات الصوف الصخري .
(23) شركة صناعات علاء الدين .
(24) الشركة الاردنية للصناعات الخشبية / جوايكو .
(25) شركة المركز العربي للصناعات الدوائية والكيمائية .
(26) شركة الصناعات الكيمائية الأردنية .

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

استمارة

دراسة نقل التكنولوجيا وأثره على القدرة التكنولوجية للصناعات الأردنية

اسم المؤسسة:-

سنة التأسيس:-

العنوان:-

التاريخ:-

- 1- نوع النشاط الصناعي الذي تنتمي إليه المؤسسة:-
- 2- رأس المال في عام 1990 _____ دينار
- رأس المال الأجنبي _____ دينار
- 3- صافي المبيعات في عام 1990 _____ دينار
- 4- عدد العاملين في عام 1990 _____
- 5- عدد العلميين والمهندسين والفنيين العاملين في نشاطات البحث العلمي
والتطوير _____
- 6- قيمة المستوردات من السلع الرأسمالية خلال عام 1990 _____ دينار
- 7- حجم الانفاق على الدعاية خلال عام 1990 _____ دينار
- 8- رسوم الامتياز المدفوعة للشركات الأجنبية خلال عام 1990 _____ دينار
- 9- حجم الانفاق على البحث العلمي والتطوير والتدريب المهني حسب نوع البحث
والتطوير :

السنة	البحث الأساسي	البحث التطبيقي	التطوير	التدريب المهني	المجموع
1990					

10- المعوقات التي تواجه المؤسسة والعاملين فيها في مجال البحث العلمي

والتطوير التكنولوجي:

-1

-2

-3

-4

-5

المراجع العربية:

- 1- ابو الهيجاء ، عدنان ، الصناعات الصغيرة في الاردن ودورها في عملية التنمية الاقتصادية، رسالة ماجستير غير منشورة مقدمة الى قسم الاقتصاد بجامعة اليرموك، الأردن، 1991 .
- 2- البيلي، عمر عبد الحي صالح، اقتصاديات البحث والتطوير في العالم العربي ، آفاق اقتصادية ، العدد 28 ، 1986 .
- 3- البنك المركزي الاردني ، النشرة الاحصائية الشهرية ، دائرة الابحاث والدراسات ، المجلد 27 ، العدد 11 ، 1991 .
- 4- الداغستاني ، فخر الدين والشحاتيت ، محمد ، تقرير موجز لدراسة القدرة والخدمات العلمية والتكنولوجية في الاردن لعام 1986، الجزء الاول ، الجمعية العلمية الملكية ، عمان، 1988 .
- 5- الداغستاني، فخر الدين والشحاتيت ، محمد ، العلميون والمهندسون والفنيون العاملون في النشاطات العلمية والتكنولوجية ، الجزء الثالث ، الجمعية العلمية الملكية، عمان ، 1988 .
- 6- الداغستاني، فخر الدين والشحاتيت ، محمد ، التمويل والانفاق على النشاطات العلمية والتكنولوجية ، الجزء الرابع، الجمعية العلمية الملكية، عمان ، 1988 .
- 7- الداغستاني ، فخر الدين والشحاتيت ، محمد ، بعض المؤشرات التكنولوجية للصناعات الاردنية ، الجزء السادس ، الجمعية العلمية الملكية ، عمان ، 1988 .
- 8- الحبيب ، فايز ، نظريات التنمية والنمو الاقتصادي ، جامعة الملك سعود ، الرياض ، 1985 .
- 9 - السلطان، يعقوب والهييتي، ، عبد المجيد ، نقل التكنولوجيا والمعرفة التكنولوجية الى البلدان النامية ودور أنشطة البحث العلمي والتطوير في

- تطويعها ، التعاون الصناعي، العدد 42 ، 1990 .
- 10 -الصالحاني ، عز الدين ، ملاحظات حول التحويل التكنولوجي، المستقبل العربي ، العدد 29 ، 1981 .
- 11 - العزاوي، هدى هادي ، براءات الاختراع ودورها في التنمية الصناعية ، التعاون الصناعي ، العدد 40 ، 1990 .
- 12 - المجلس القومي للتخطيط، خطة التنمية الخمسية (1976 - 1980) ، عمان.
- 13 - المجلس القومي للتخطيط، خطة التنمية الخمسية (1981 - 1985)، عمان.
- 14 - بواد قجي، عبد الرحيم ، تاريخ الوقائع والافكار الاقتصادية، مطابع مؤسسة الوحدة ، دمشق، 1981.
- 15 - بن شنهو، عبد اللطيف ، المؤسسات الاجنبية ونقل التكنولوجيا الى الاقتصاد الجزائري، ندوة السياسات التكنولوجية في الاقطار العربية ، مركز دراسات الوحدة العربية ، بيروت ، 1985 .
- 16 - جبر ، فلاح سعيد ، مشاكل نقل التكنولوجيا ، المؤسسة العربية للدراسات والنشر ، بيروت ، 1979 .
- 17 - دالمان، كارل ووستفال، لاري، نقل التكنولوجيا ، التمويل والتنمية، الجزء 20 ، العدد 4 ، 1983.
- 18- دائرة الاحصاءات العامة ، الدراسة الصناعية ، عمان، 1988 .
- 19 - هلال ، علي ، الابعاد السياسية والاجتماعية لنقل التكنولوجيا في الوطن العربي ، المستقبل العربي، العدد37 ، 1988 .
- 20 - خضر، بشارة، دور التكنولوجيا في التنمية العربية ، ورقة من اعمال الندوة: التنمية ومعوقات التكامل الاقتصادي العربي، جامعة اليرموك ، الاردن . 1980.

- 21 - سلامة، رمزي، اقتصاديات التنمية ، مؤسسة شباب الجامعة ، الاسكندرية، 1986 .
- 22 - سوق عمان المالي ، دليل الشركات المساهمة العامة الاردنية ، الاصدار السابع، 1991 .
- 23 - شركة مصانع الزجاج الاردنية المساهمة العامة ، تقرير مجلس الادارة السنوي السادس عشر والميزانية العمومية لسنة 1990 ، عمان.
- 24 - شركة التبغ والسجائر الاردنية المساهمة العامة ، تقرير مجلس الإدارة السنوي الستون لسنة 1990 ، عمان.
- 25 - صوت الشعب ، قانون تنظيم الاستثمارات العربية والاجنبية لسنة 1992 ، 10/ ايار / 1992 .
- 26 - طاهر ، فينان، مشكلة نقل التكنولوجيا ، الهيئة المصرية العامة للكتاب، القاهرة، 1986 .
- 27 - عيسى ، محمد عبد الشفيق ، التبعية التكنولوجية في الوطن العربي: المفهوم العام والتطبيق العملي، المستقبل العربي، العدد 61 ، 1984 .
- 28 - عطية الله ، حسن ، رؤية تحليلية لتوجهات قوانين الاستثمار الاجنبي في الدول العربية - تقنين سياسات الاستثمار ، التعاون الصناعي ، العدد 26 ، 1986 .
- 29 - كرم، انطونيوس، اقتصاديات التخلف والتنمية ، الكويت، 1980 .
- 30 - لال، سنجاي، صادرات التكنولوجيا الهندية والتطور التكنولوجي: دروس للبلدان النامية ، ورقة من اعمال الندوة : السياسات التكنولوجية في الاقطار العربية ، باريس، 1981 .
- 31 - مرسى، يوسف، الابعاد الاجتماعية للتنمية التكنولوجية في الوطن العربي، ندوة مشكلة التنمية التكنولوجية والتبعية التكنولوجية، اتحاد مجالس البحث

العلمي، 1984.

- 32 - نصر، محمد، مستوى" التركيز في الصناعات الاردنية ، بحث قدم للمؤتمر الاقتصادي الاول " البطالة واستغلال الموارد الاقتصادية في الاردن: منظور جزئي" جامعة اليرموك، 1988 .
- 33 - وزارة التخطيط، خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية (1986 - 1990) ، عمان.
- 34 - وزارة الصناعة والتجارة، قانون تشجيع الاستثمار ، عمان ، 1987 .
- 35 - ياسين، السيد ، التقرير الاستراتيجي العربي، مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية ، الاهرام ، 1987 .

References

- 1- Blumenthal, T , " Anote on the relationship between domestic research and development and imports of technology " , Economic Development and Cultural Change , Vol.27,No.2,1979.
- 2- Blumenthal , T, " Japan Technological Strategy " , Journal of Development Economics , Vol . 3 , 1976 .
- 3- Comanor , S . W . , " Market Struture , Product Differentiation and Industrial Research " , Quarterly Journal of Economics , Vol . 81 , No.4,1967.
- 4- Daghestani , F.A., " Expenditure on Research and Development on Jordan " , The Royal Scientific Society , Amman , 1989 .
- 5- Daghestani , F.A., " The Role of Research in Industrial Technology Transfer and Development in Islamic Countries, "The Royal Scientific society, Amman, 1990.
- 6- Fisher. F.M. and Temin, P, "Returns to scale in Research and Development: What does Schumpeterian hypothesis imply?" ,Jornal of Political Economy, Vol. 81, No. 1, 1973.
- 7- Globerman, S., "Market Structure and R & D in Canadian Manufacturing Industries" ,Quarterly Review of Economics and Businees Vol. 13, 1973.
- 8- Howe, D.J. and Mcfetridge, G.D, "The Determinants of R &D Expenditure" Canadian Journal of Economics, Vol. IX, No.1, 1976.
- 9- Ahiakpor, C.W, "Do firms choose Inappropriate Technology in LDCs?", Economic Development and Cultural Change, Vol. 37, 1989.
- 10- Katrak, H, "Imports of Technology and the Technological Effort of Indian Enterprises", World Development, Vol.18, No.3, 1990.
- 11- Katrak, H, " Imported Technologies and R & D in Anewly Industrializing Country : The experience of Indian enterprises" , Journal of Development Economics, Vol. 31, 1989.
- 12- Katrak, H, "Imported Technology, Enterprise Size, and R & D in Anewly

- Industrializing Country: The Indian Experience", Oxford Bulletin of Economics and Statistics, Vol. 47, No.3, 1985.
- 13- Kumar, N, " Technological Import and Local Research and Development in Indian Manufacturing" , The Developing Economies, Vol.XXV-3, 1987.
 - 14- Mansfield, E, Microeconomics: Theory and Applications, [New York: W.W. Norton and Company, Fourth Edition, 1982].
 - 15- Mikesell, F.R, "Effects of Direct Foreign Investment on Development" , Economic Impact, Vol.3 ,No. 35, 1981.
 - 16- Morton. I, Kamien and Nancy L. Schwartz, "Market Structure and Innovation: A survey, Journal of Economic Literature, Vol. 13, 1975.
 - 17-Root. F, R and Ahmad, A. A, "Emperical Determinants of Manufacturing Direct Foreign Invetment in Developing Countries", Economic Development and Cultural Change, Vol. 27, No.4, 1979.
 - 18- Saket, B. Asfour, B. an Assaf, E, "Survey of Scientific and Technological Potential for Jordan in 1976", The Royal Scientific Society, Amman, 1978.
 - 19- Scherer, F.M, "Market Structure and the Employment of Scientist and Engineers", American Economic Review, Vol. 57, No 3, 1967.
 - 20- Schumpeter, J, The Theory of Economic Development, (translated by R.Opicp, Cambridge, 1934).
 - 21- Siddharthan, S. N, "In-House R & D, Imported Technology, and Firm Size: Lesson from Indian Experience" , Developing Economies, Vol. XXVI-3, 1988.
 - 22- UNESCO, Statistical Yearbook, 1987.
 - 23- United Nations [U.N], Economic Commission For Europe , Bulletin of Statistics on World Trade Engineering Product, 1984 (New York, U.N, 1985).
 - 24- World Bank, Apreliminary Assessment of Science and Technology Capacity and Issues in Jordan, HCST, 1989.

ABSTRACT

Technology Transfer and its Impact on Technological Capacity of Jordanian Industries

Prepared by: Farid Moh'd Karaymeh

This study serves to find out the various channels for technology transfer to the kingdom and the effect brought about on the technological capability of public industrial firms, for year 1990.

At the beginning, the study touched upon the channels for transferring technology to the developing countries in general and the problems associated there with. It, then, went on to review the technology state of affairs in the kingdom, the role played by the size of firm, and the industrial concentration, and then, the product differentiation in terms of the technological capabilities of industrial firms under study.

The study showed that the elasticity of research and development and vocational training regarding imports of equipments and capital goods is less than one, a clear indication to the technological dependence of the industrial firms.

The study reached a conclusion that there was a complement relation between the transferred technology through licensing agreements on the hand and the research, development and vocational training on the other, which means that using licensing agreements increases the potential of developing a complementary local technology.

It also showed a strong and a positive relationship between indirect foreign investment, and research, development and vocational training in these firms.

As regards the size of firm, it played a positive role due to a lower risk faced by specialized loaning establishments for financing investment activities of large industrial firms. Besides, size increase would allow for economies of scale that can be utilized for financing research, development and training activities.

As for the variable of monopoly's power (that is the level of industrial concentration), this level was noticed to have negative reflections on the technological potential of these firms, the reason of which could probably be attributed to the lack of element of competition in general, one of which was the

competition element in the field of technology .

It was also noticed that firms concerned with product differentiation and improvement ,tended to concentrate their research and development and training activities.

The study recomended there to be as essential intermediate institutions between research and academic centers on the one hand and production sectors on the other. Further more , it recomended combining units and centers of research and developments of the industrial firms as will as increasing the acquisition level through the increase of the number of scientists ,engineers , technicians and expenditure on research and development and training. It emphasizes ,too, the necessity of setting special laws for encouraging these firms to carry out scientific and technician activities and encouraging indirect foreign investment.